

趣游桂林山水间

# 一叶桨板激活文体旅新动能

夏日碧水悠悠，桨板逐浪正当时。随着户外休闲热度攀升，桨板运动已然从小众爱好走入大众视野。当下桂林亲水玩家队伍日渐壮大，玩法不断丰富。人们借一叶桨板寻觅全新观景视角，解锁不一样的山水体验。

## 桨板览山河

### 解锁桂林山水新视角

“我们一家休闲时间喜欢往户外跑，很享受阳光和野外带来的美好心情。”市民卢先生说，划桨板是他众多户外活动中的最爱，也收获了很多美好回忆。

“最开始是妻子想要一块桨板，当时桨板的价格不像现在这样实惠，一块要2500元，对我们来说还是有些贵的。”卢先生回忆道，“但第一次下水后，我们都觉得很值。”一开始卢先生一家喜欢去石象角——那是桂林比较早能租赁桨板的地方，“那里风景很好，安静的回水湾适合拍照打卡，绿意盎然，天空很蓝水很绿。躺在桨板上四周跟在岸上看是不同的视角和体验，岸上的人把我们拍下来又是不同的风景。”卢先生说，桨板让他们解锁了欣赏风景的新角度。

自从在桨板上解锁了新角度，卢先生一家就开始了“桨板之旅”。“我们喜欢去灵川山口村欣赏夕阳。”卢先生说，夕阳西下时，一家人划着桨板停在江面，静静看夕阳落下，那美景令人难忘。但桂林的美景远不止于天气晴好时。有一次是阴天，卢先生一家在山口村划桨板，江面上突然起雾。“江面上的雾气如仙境一般，太美了。作为桂林人，我们生活在如此美丽的地方，真是很幸福。”

市民农女士也十分喜爱划桨板。“水平静的时候我会躺在桨板上，就听风的声音、听虫鸣鸟叫，特别放空。”农女士大多数时间在国外工作，她说自己去过很多地方，“但桂林真的是户外天堂，只要是夏天回到家乡，我就一定会走到户外享受野趣。”

而对于桨板爱好者林克来说，桨板对他的吸引力，来自于在有流速的河流中“乘风破浪”的刺激感。在他看来，雨天划桨板体验很好，江面起雾，景色优美且凉爽；而晴天虽然炎热，但漓江上游段水质清澈，水草与鱼类清晰可见，景观绝佳。林克说如果条件允许，每周他都想去划桨板，并期待能有一次长时间的桨板旅行。

桂林市桨板协会会长张铁翎是一位资深桨板玩家。他分享了记忆最深的一次划桨板经历：“那是在青狮潭，两边都是森林，风景特别美，但突然天气大变，整个人趴在桨板上，等待风雨过后，经历了惊险，也感受到了大自然的威严和美妙。”

在记者的采访中，桨板给予每个人的体验各不相同。有人在桨板运动中亲近了大自然、放松身心；有人在桨板运动中解锁了欣赏桂林山水的新角度；有人在桨板运动中找到了家庭互动的新场景，在户外环境中提高了家人陪伴的质量。

张铁翎说，桂林的水域条件在全国范围内都属顶尖，而桨板也是很好的社交方式，人们在共同旅途中彼此看见、彼此分享，那份流动的默契与共鸣，本身就是风景。

## 桨板引商潮

### 激活水上消费新热点

在桂林，有不少人因爱好桨板，而从事了与桨板相关的行业。

石象角露营地负责人赵小元，就是一名桨板运动爱好者，也因此经营起了水上运动营地。但如今随着桨板运动的推广，越来越多人开始自备装备，赵小元的桨板租赁业务开始减少。面对这一市场变化，赵小元的业务重心从简单的设备租赁转向提供长途运输、向导服务及专业带队，旨在解决装备的运输困难，以及为不熟悉水路的客户提供安全保障。

业务重心的转变，来自于赵小元对市场的敏锐观察。“和来自不同国家的游客交流，我感受到了不同文化和不同的思维方式，在沟通中我也开阔了视野。”赵小元发现，不同客群的需要各有不同。如：本地市民参与长途运动意愿低，重在感受和体验；海外游客则是长途线路的主要消费群体，参与意愿强，年龄跨度大，且愿意支付较高费用获取专业服务。

赵小元向记者展示了顾客在网络平台上的评论。来自英国的顾客留言：“这是一次令人难忘的经历，我们拥有了终身难忘的回忆。我们是一个有着12岁和15岁孩子的家庭，我们对这项运动还不太熟悉，但每个人都玩得很开心……”“风景美丽而宁静。小元是一位出色的导游，我们得以看到了一个没有他就永远无法达到的地方……”据了解，今年入夏以来，赵小元已累计接待海外客户数十人次。海外客户客单价可达400元至500元（含接送）。这条海外获客的路径，为本地桨板经营者提供了思路。

喜欢“乘风破浪”刺激感的林克，则走上了教练之路。

2024年，林克取得国家体育总局水上运动管理中心颁发的桨板教练资格证。如今，林克所在的公司在漓江南洲大桥上游约一公里处的水域开展户外运动项目，林克负责培训幼儿园及小学阶段的学员，每期活动10至20人，家长或老师可陪同参与。

林克介绍，课程内容注重基础与安全，教授平衡感、基础划行技巧，以及落水后快速上板等关键自救技能。作为一名专业人员，林克深知安全的重要性。“即便是休闲游玩，也应接受基础培训，以大幅降低水上风险。”林克说。

## 绷紧安全弦

### 赋能文体旅深度融合

赵小元和林克在桨板运动领域实现的转变，也提示着一个事实：随着桨板爱好者越来越多，桨板运动的热度不断上升，如何开拓市场和确保安全进入人们的视野。

桂林市桨板协会自2019年8月成立以来，就一直致力于桨板的知识普及、公益培训，重点教授自救、转弯及上下板技能，在确保安全性的前提下提升桨板运动的体验感。目前，协会已培训持证或具备基础技能人员约60人。

桂林市桨板协会会长张铁翎提醒，桨板运动一定要在允许的安全水域开展。张铁翎总结了玩桨板的主要危险源：水温突变导致抽筋；水草缠绕引发恐慌；水流看似平缓实则强劲；雷暴天气；被静止船舶或竹排下方水流吸附压入水底。关键自救技能如上下板能力、落水后能重新爬板上板等，是核心保命技能，都需通过培训掌握。遇到极端天气如雷暴或狂风暴雨时，应立即趴在板上，将桨压在身下防止丢失，脚绳系于腰部以便随时分离或连接，切勿强行划行，应随波逐流等待救援或风停。

安全是桨板运动发展的底线，也是文体旅融合的基石。除了开展知识普及和公益培训外，桂林市桨板协会也积极通过桨板运动架起对外沟通的桥梁。目前，桂林市桨板协会正积极尝试邀请国外桨板协会来桂林交流，以不断提升国际影响力。与此同时，随着桂林旅游定制化、个性化的发展，桨板运动产业也迎来机遇。记者在采访中发现，目前，阳朔依托丰富水域和客流，新增了很多桨板俱乐部；也有不少经营者开始聚焦外国游客市场，提供包含向导、农家体验的深度桨板游，深受欧美游客喜爱。

山水为卷，桨板作舟。桨板运动，这项从前小众的水上运动，如今已走入寻常市民的休闲日常。人们在桨板上，换一种临水视角品读桂林山水；从业者聚焦桨板经济，深挖文体旅新商机；行业协会深耕安全科普，致力于文体旅融合发展，搭建对外交流桥梁。桨板承载起休闲、亲子、社交与文体旅新业态，桨板之上，早已不止水上玩乐本身。

记者周文琼 文/摄



↑划桨板亲子游玩，悠然度夏。



↑人们在桨板运动中亲近大自然、放松身心。

↑一叶桨板，解锁不一样的赏景体验。



↑在山水间划桨板，别有乐趣。

## 深耕科创金融 赋能实体经济

——兴业银行桂林分行精准助力科技企业高质量发展

**本报讯**（通讯员刘芸彤）近年来，科创型中小企业已成为推动地方产业升级、培育新质生产力的重要力量。但多数科技企业普遍存在“轻资产、重研发、周期长”的行业特点，传统抵押物不足、资金周转错配等问题，长期制约企业扩产升级与创新发展。立足地方实体经济需求，兴业银行桂林分行深耕普惠金融领域，创新优化科创企业授信服务模式，打破传统信贷桎梏，以精准金融活水助力本土科技企业高质量发展。

某本土高科技科创企业，长期深耕光通信领域，专注芯片封装与集成模组研发生产，掌握行业关键自主核心技术，产品广泛应用于5G基站、数据中心

等核心场景，技术实力处于行业领先水平。作为典型的科技型轻资产企业，该企业虽具备强劲的技术竞争力与市场发展潜力，却面临突出的融资痛点：企业上游高端原材料采购需提前预付资金，下游大型设备客户回款周期长达六个月，叠加持续的技术研发投入、产能规模扩张需求，企业资金错配压力持续加大。同时，企业现有厂房抵押物价值有限，按照传统信贷评估标准，难以覆盖扩产升级的大额资金需求，产能扩充与技术量产陷入瓶颈。

针对科创企业“有技术、缺抵押、有潜力、难融资”的普遍困境，兴业银行桂林分行主动跳出“唯抵押物论”的传统授信思

维，精准对接企业经营痛点与发展需求，全面启用“技术流”专属评价体系。工作人员深入企业实地调研，围绕核心专利布局、专业研发团队、技术壁垒优势、行业市场前景等无形资产维度开展全方位评估，将企业优质的技术实力、创新能力量化为可信可用的信用资产，有效破解轻资产科创企业授信难题。

为最大限度保障企业生产经营需求，兴业银行桂林分行创新采用“厂房抵押+技术流增信”的组合担保模式，为企业精准投放800万元普惠专项贷款。本次落地的普惠资金，精准填补了企业高端封装生产线关键设备采购的资金缺口，有效打通了从技术研发到批量量产的关键堵点，彻

底缓解了企业资金周转压力。

金融活水精准滴灌，科创赋能产业升级。此次专项贷款的落地，不仅有效解决了本土科技企业的燃眉之急，更充分彰显了兴业银行桂林分行深耕地方、服务实体、赋能科创的责任担当。

下一步，兴业银行桂林分行将持续深化普惠金融创新，持续优化“技术流”科创金融服务模式，精准对接辖区科创企业、中小微企业发展需求，不断破除企业融资壁垒、降低融资门槛，以更精准、更高效、更专业的金融服务，助力地方科技创新产业提质增效，为区域实体经济高质量发展注入源源不断的金融动能。