

龙胜村民杨生明林下种“仙草”年入十多万元

高山仿野生灵芝 为何受外地客商追捧

立秋之后，龙胜族自治县马堤乡里市村圳头组的一处密林中，一朵朵形态优美的仿野生灵芝，在林地之上悄然“绽放”，进入采收高峰。最近一段时间，订单比较多，村民杨生明和妻子每天都穿梭在林间，小心翼翼地采摘这些被誉为“仙草”的珍贵作物，晒干之后打包发往广州、中山、梧州等地。

龙胜夫妇高山地带种仿野生灵芝

龙胜族自治县马堤乡里市村，距离县城约50公里，平均海拔800多米，常年云雾缭绕，气温比山外面低5℃~6℃。

过去，这里因为地势起伏、山石嶙峋，难以开垦出平整的田地，常规作物种植难度较大，村民大多以砍伐山上竹木、植被为收入来源，或是外出务工挣钱。

杨生明和妻子也曾是如此。如今，两人靠在家门口种植仿野生灵芝，找到一条“致富路”。

记者在现场看到，杨生明的5亩灵芝种植基地依山而建，山上的原生树木投下浓密的树荫，给灵芝创造了天然的生存环境。

据杨生明介绍，他们的种植基材精选枫树、青冈木等原木，不会使用药物、化肥等。“基地完全模拟灵芝的自然生长环境，林间的散射光照和适宜的温度湿度，使得培育出的灵芝有效成分含量接近野生灵芝。”杨生明说，“我们这里的灵芝与寻常温室培育的截然不同，菌盖厚实呈深褐色，菌柄粗壮有力，散发着浓郁的菌香。不过，用这样的种植方法，灵芝生长很慢，一年只能种一季。”

每年7月底至9月，是仿野生灵芝的丰收季节。就在接受记者采访时，杨生明的手机一直响个不停，他说：“都是催货的电话……”

记者在基地看到，采摘下来的灵芝经过初步清理后，被整齐地摆放在通风的簸箕上晾晒。杨生明随手拿起一朵脸盘大的灵芝，露出满意的笑容：“我们的产品品质过硬，深受青睐，广州、中山等地的客商都是回头客了。”

种植技术越来越好 灵芝价格节节攀升

面对今年灵芝热销的情况，杨生明告诉记者，他们是一个个“坑”踩过来的，创业路上遇到过好几次大的困难。

据杨生明回忆，他和妻子是2015年开始试种灵芝的。当年，首次尝试林下种植灵芝，由于缺乏经验，辛苦投入却亏了钱。

“虽然我当时学了种植技术，但是野生环境下种植灵芝的难度特别高。有好几次灵芝都长大了，可就快采摘时，菌棒突然烂掉，让辛苦白费，就算侥幸存活的，品质也不好。”杨生明说，“当时，我每公斤卖80元，求着广州、福建的老板收，别人都不要，一年就亏了好几万。”

之后，夫妻两人通过不断摸索，逐渐掌握了菌棒制作、菌种培育、病虫害防治等关键技术。

“夜里要打手电巡查，防止虫害；雨季要及时排水，旱季要人工增湿，”杨生明说，“每个环节都要精益求精。经过三四年的反复试验，终于将出菇率提升到80%以上。”

而随着技术成熟，加上始终坚持不施化肥、不打农药，杨生明种植的灵芝，逐渐在市场上树立了口碑。“今年仿野生灵芝的价格，已经超过了每公斤300元，仍供不应求。”杨生明说。

根据客商反馈的情况来看，虽然梧州、广州等地也种植了仿野生灵芝，但在这些海拔较低的地方，灵芝的紧实度和孢子含量、色泽等都要比高海拔地方的灵芝差一些，这也是客商们舍近求远来找杨生明的原因。

近些年，基地的规模也在不断扩大，从最初试种的几分地，到如今达到5亩，夫妻两人的年收入增加到了十多万元。

更难得的是，这样的林下种植不仅没有破坏生态，反而促进了林木生长，形成了良性循环。

热心传授“秘诀” 带动乡亲一起增收

随着杨生明种植仿野生灵芝成功，周边村民纷纷上门取经，甚至有梧州、深圳等地的种植户专门赶来。对此，杨生明总是倾囊相授，如今已带动十余户村民参与林下灵芝种植。

“以前砍树卖钱，现在靠林致富。”村民刘大姐告诉记者，她家今年种了2亩灵芝，预计可增收4万多元。

对于仿野生灵芝这个宝贝，杨生明有着更远的规划。他说，如果能促进灵芝产业形成规模，可以进一步建设精深加工车间，开发灵芝孢子粉、灵芝切片等附加值更高的产品，或是对接一些有技术优势的企业，开发相应的灵芝产品。

对此，马堤乡政府相关负责人表示，林下灵芝种植已成为当地乡村振兴的特色产业，看到杨生明夫妇灵芝种植有了成效，不少农户跃跃欲试。这种种植模式不需要砍伐树木，反而要保护好山林，让村民们意识到了生态保护的重要性。政府未来也有计划尝试开展推广，并提供技术培训和产销对接服务，为种植户提供便利，带动更多农户增收。

记者陆鑫 文/摄

↑杨生明采摘灵芝。

↓灵芝长在野地里。

→夫妻二人一起晾晒灵芝。

→杨生明检查种植区。