

53岁的女支书李朝凤 唱着山歌为村民直播带货

# 海拔900米的“直播间”

5月20日上午，在海拔约900米的灵川县大境瑶族乡九块田交易市场小白楼里，传来一阵清亮的瑶乡山歌声。镜头前，53岁的李朝凤正对着手机屏幕，用自编的山歌向网友推介当地特产。她是大境瑶族乡松江村党支部书记，如今又多了一个新身份——“直播助农达人”。

## 村支书爬大山“进货”

## 开直播为村民推销

“多谢政府多谢党，跨村联建谋新方。昔日荒山无人问，今朝圩市客如云……”直播间里，李朝凤的山歌唱得情真意切。这位看似普通的农村妇女，有着不平凡的人生经历。

1990年，李朝凤当上了松江小学代课老师，兢兢业业，认真负责，一干就是12年。2002年，离开代课教师岗位后，她凭借出色的组织能力竞聘上了松江村村委副主任，一干又是9年。后来，为了提高家庭收入，李朝凤从村里来到了桂林城区打工。

“孩子上学需要钱，进城打工收入高。”李朝凤说，在桂林打工的8年多里，自己学到了不少知识。她在一家超市当收银员时，上班时间比较有规律，她有了更多时间学习新知识。“那几年，我学了视频剪辑和玩抖音，还提高了营销本领。”李朝凤笑着说。

2021年，李朝凤有一次周末回家。“村里的干部年纪都比较大，都满60岁，要退下来了，乡领导问你是否愿意回村里来帮忙。”村委的工作人员对李朝凤说。不久之后，李朝凤回到村里，在乡亲们的支持下，又担起重任，延续村干部生涯。

回到村里的李朝凤动了尝试抖音直播带货的心思。“开始就是玩一下，没想到真的有人买。”第一次直播，她卖出了3斤香菇、2斤藤茶，虽然量不大，但看到了希望。

如今，李朝凤不仅经常进行土特产的直播，还爬山去农户家里收货。“我们这里有一句老话，‘看到屋走到哭’。”李朝凤介绍，当地村民户与户之间隔得比较远，虽然大路通车了，但是不少农户住在山腰上，还是得走山间小路到农户家里，收购藤茶、香菇、红薯粉丝、土鸡蛋等等。

对山外面的人来说，山上的小路难走，但李朝凤早已走惯了。“小时候经常穿过竹林去上学，如今又穿过竹林去助农。”李朝凤笑着说，隔一段时间不去收货，村里的老人家都会打电话来催。

70多岁的村民李星亮告诉记者：“李书记这几年帮我卖了70多斤藤茶，我赚了3500块钱，蛮开心的。”

## 山里的土特产特别好

## 要让老乡种地尝到甜头

走进松江村委办公楼，角落里整齐摆放着香菇、藤茶、土鸡蛋等农产品。李朝凤说，这些都是她到农户家里收回来的，大部分卖家是村里60岁以上老人。“前几天收了两只土鸡、160个土鸡蛋，鸡蛋是东一家西一家凑起来的。”

以前，有的老人会拿着自家的茶叶、鸡蛋，走三四个小时的山路到大境瑶族乡政府，一个办公室一个办公室地问人要不要买。“看到这种情况，我就想一定要帮他们把东西卖出去。”李朝凤说。

松江村委盛产高山香菇、藤茶、斋茶、红薯等特色农产品。虽然品质优良，但由于交通不便、信息闭塞，长期以来难以打开销路。“我们这的野生香菇肉厚味香，在山上要长半年才能采收，一斤才卖40元，而城里超市同样品质的产品卖120元。”李朝凤说。

李朝凤介绍，松江村委位于平均海拔900米的高山上，这里昼夜温差大，病虫害发生率低，有利于蔬菜积累养分，蔬菜口感和品质都非常好。村里家家户户都会制作斋茶，很多人种有红薯、香菇、辣椒、豆角等农作物。

李朝凤说，村里的藤茶很好卖，是野生的。藤茶的嫩芽尖叶是制作茶叶的部分，每年3~5月就是采摘时期。藤茶含有黄酮类成分，有清热解毒、降血脂的功效。

为了帮助村民们卖货，李朝凤建了一个微信群，群名叫“大境瑶族乡松江村委姐妹群”。她经常在群里问：姐妹们，谁家有藤茶卖？谁家有鸡蛋卖？谁家有土鸡卖？……群

里的姐妹们也很热心，会去帮她找货。有了信息，李朝凤便会上门一家家收货。

如今，李朝凤的直播间越来越红火。她不仅卖松江的产品，还帮助邻近的灌阳县洞井瑶族乡保良村、野猪殿村销售特产。通过“跨村联建”机制，这几个村寨形成了区域联动。

“昨天刚卖了两斤藤茶到深圳，卖了两只土鸡还有160个鸡蛋到桂林，共收款577元。我们还要更努力，让老乡种地尝到甜头。”李朝凤兴奋地说。现在，她的客户遍布深圳、广州、柳州、桂林、恭城、阳朔等地。

## 各地网友挺给力 直播带货打开新销路

直播间的李朝凤是个“多面手”，一会儿唱山歌，一会儿介绍产品功效，一会儿又变身“营养师”讲解食用方法。“斋茶不是浓缩膏，是纯天然原材料，能驱寒减脂祛湿……”专业的解说让人很难相信这是一位53岁的村支书。

李朝凤的直播现场，就是一个货架和一张桌子，旁边摆放着现场制作斋茶的火炉子。“这个货架是我捡来的，是原来一个合作社闲置下来的。”李朝凤笑着说。架子上面摆放了香菇、红薯粉丝、辣椒、腊肉、茶叶等各类高山土特产。

在李朝凤的直播间，不少网友纷纷点赞，评论区更是非常热闹。网友“梧桐雨”问：“有土香菇没有，我下单买一点。”网友“香”留言：“大境九块田的斋茶确实好喝。”

每一场直播下来，李朝凤的私信都爆满，她一条条都认真回复。李朝凤介绍，网友有的来自深圳、广州、柳州，也有桂林市区的。如今，为了更好地帮助村民卖货，李朝凤准备在抖音上开辟小黄车，方便粉丝们下单。

李朝凤卖的农产品都是进货多少钱就卖多少钱，中间没有赚差价。

村民们称她为“全能支书”。从传统山歌到直播带货，她样样在行。“要跟上时代嘛，不断学习才能带好头。”李朝凤笑着说。

李朝凤的儿子今年28岁，参军退伍后正在读大专，也投身了助农事业。“年轻人有年轻人的方式，我们互相学习。”李朝凤说。

5月20日当天，桂林市人大机关党委、灵川县大境瑶族乡政府联合灌阳县洞井瑶族乡保良村、野猪殿村党组织，共同开展“跨村联建”助力乡村振兴活动，为李朝凤的直播助农注入了新动力。活动现场，她通过直播成功推销了大量农产品。

“接下来，要常态化开展直播。”李朝凤计划把直播间搬到田间地头，让网友直观感受高山农产品的生长环境。她还在筹备农产品深加工，打算开发斋茶包等产品，提升附加值。对李朝凤的做法，大境瑶族乡党委书记周媚很赞同，她表示，乡党委将通过系统化电商直播培训提升从业者专业素养，在直播技术应用、设备优化等环节提供精准指导，全方位赋能电商直播助农事业。

记者韦彦青 文/摄  
(除署名外)



↑李朝凤正在直播。



↑李朝凤唱山歌。



↑李朝凤去农户家里收农产品。  
(受访者供图)



↑李朝凤去山上的九块田市场进货。  
(受访者供图)