

廿载匠心声声入耳 万里长空处处翔音

——记东莞市翔音电子有限公司总经理钟桂斌

□通讯员杨艳丽/文 唐广东/摄

一副耳机，能“飞”多远？对于东莞市翔音电子有限公司总经理钟桂斌来说，答案是：从东莞桥头镇的一间厂房，“飞”上德国汉莎、卡塔尔航空、阿联酋航空、达美航空的客舱，占据全球航空耳机40%的市场份额。响亮的答卷背后，是这位在全州长大的创业者用知识和技术叩开世界大门的创业故事。

放弃安稳工作 南下广东闯荡

钟桂斌，壮实的身材，圆圆的脸庞，白净的皮肤，鼻梁上架着一副眼镜，说话不疾不徐，透着一股读书人的儒雅。这副模样，与他“技术型企业家”的身份十分契合。

1971年，钟桂斌出生于桂林。3岁到9岁，他跟随父母在全州县大西江镇度过纯真童年。虽然短短六载光阴，全州的山水风物、乡土人情，早已深深融入他的血脉。后来，他在兴安县读完初中和高中，1991年从东华理工大学电子技术专业毕业。

在那个年代，大学毕业就等于捧上稳定的铁饭碗。钟桂斌被分配到核工业地质大队，成为一名工程师。然而，这颗“不安分”的心，不愿被体制内的安稳所困住。1994年，23岁的钟桂斌做出了一个改变命运的决定——南下去广东。

深耕行业攒底气 自筹资金创业

在东莞桥头镇，钟桂斌进入一家台资企业，从最基础的技术工干起。工厂生产喇叭、耳机，正对口他所学的电子技术专业。

因为有知识、有专业底子，他上手极快，工资很快拿到1000多元，是普通流水线工人的三倍多。这就是知识给予他的第一份回报——同样的起点，有文化的人，起跑线就是不一样。

凭借扎实的专业功底和勤奋好学的劲头，他一路从技术工做到管理岗，再到生产厂长，工资也从1000多元涨到了8000多元。11年深耕行业，钟桂斌完成了技术能力与管理经验的双重沉淀，也积攒下人生第一桶金，为自主创业筑牢根基。

与许多靠借钱起步的创业者不同，钟桂斌的启动资金，全部来自自己的工资积蓄。这是一份底气，也是一份从容——不必背负沉重的债务，可以更从容地做决策、抓品质。

2005年，机会叩门。一个朋友介绍，有外商求购一批喇叭。“做喇叭，自己懂技术，为什么不能自己干？”这个念头一旦点燃，便再难熄灭。钟桂斌和妻子一商量，说干就干，投入几十万元积蓄，租厂房、买设备、招了40多名工人，翔音电子有限公司就此诞生。

攻克语言关 突围外贸困局

然而，创业之路并非坦途。接到第一笔订单过后，就鲜有人问津。钟桂斌懂技术、懂管理，却从未干过销售，市场给了他当头一棒。

转机出现在2007年底。公司接到外贸单，做航空耳机，通过广东驻外合作机构承接订单。本以为找到了稳定的销路，但做了两三年后，钟桂斌发现不对劲：结账周期从30天拖到60天，又拖到90天。一查才知道，外商都是按时结算的，是中间商从中作梗。

一次，钟桂斌到美国参加展会，一位美国客户老太太直言相告：“你为什么不自己学英语？沟通很重要。”

这番话，刺痛了钟桂斌。换作别人，或许会找翻译、找代理，但他选择自学。他疯狂背单词，报名英语培训学校，专攻商务英语。

大学积淀的学识功底、读书人吃苦耐劳的韧劲，始终刻在他身上。功夫不负有心人，如今的他，能用英语与外商流利交流。语言关一破，天地豁然开朗。公司直接对接海外代理商洽谈合作，订单纷至沓来，一步步拿下全球航空耳机40%的市场份额。

这就是知识的力量——有文化的人，遇到困难不是绕着走，而是正面攻克。

以技术筑壁垒 多点布局扩产业版图

钟桂斌深知，要在国际市场上站稳脚跟，靠的不是低价，而是技术。

他果断舍弃公模，采用定制私模，以更高性价比、更优品质赢得客户。如今，翔音电子手握8项国家专利，在美国也拥有专利。而钟桂斌本人，始终没有离开研发一线，是多项核心专利的发明人。

从耳塞式耳机到降噪型头戴式耳机，从可调节支臂到降温散热结构，每一项技术突破，都凝聚着他的心血。正是这种“企业家+发明家”的双重身份，让翔音电子在竞争激烈的耳机行业中构筑起难以复制的技术壁垒，完成了从“贴牌加工”到“技术驱动”的华丽蜕变。

随着东莞总部日益成熟，钟桂斌开始将产业版图向更广阔的空间延伸。他先后在惠州、桂林、贵州、灌阳县，以及全州县城、石塘镇、大西江镇布局生产基地。公司的年产值从最初的几千万元，一路攀升至如今的2亿多元；员工从40多人发展到700多人，产品线覆盖电脑多媒体、手机、航空等多个领域。

“诚信、精勤、仁爱、敬业”，这是钟桂斌为企业定下的信条，也是他做人做事的准则。不管工厂开到哪里，这套理念始终如一。

情系故土回归 寄语青年深耕赛道

人走得再远，根始终系着生活过的土地。钟桂斌对全州始终怀有一份特殊的情感。

他将目光投向了这片曾经生活过的热土，在全州工业园区投资兴业，规划员工近500人，年产值预计达到5000万至8000万元，计划年底投产。这一布局，不仅承载着他的产业理想，更寄托着他对这片故地的深情厚谊——把工厂办到这里，让乡亲们不用背井离乡就能找到好工作。

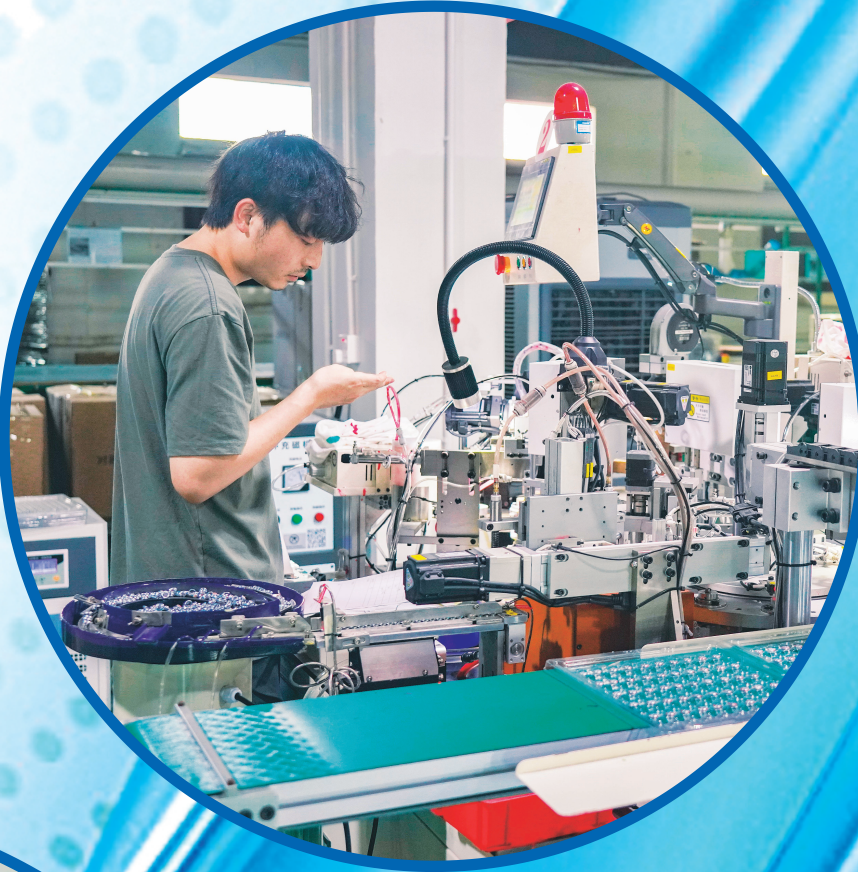
在全州镇、石塘镇、大西江镇，翔音电子的生产基地已经运转起来，为当地提供了可观的就业岗位。从大西江走出去闯荡的少年，带着技术和订单回来了，用实际行动反哺这片哺育过他的土地。

二十载商海逐浪、深耕实干，钟桂斌始终坚守着知识分子的清醒、务实与专注。

有客商这样评价他：“跟钟总合作，放心。他答应的事一定做到，产品质量从不打折扣。”一位跟随他多年的老员工则说：“钟老板自己就是从一线干出来的，对我们特别体谅。他平时话不多，但讲起技术来头头是道，我们服他。”



►东莞市翔音电子有限公司总经理钟桂斌。



►技术人员在调试自动化设备。

谈及年轻创业者，钟桂斌语重心长：“成功从来没有标准答案，别人的路，你照搬不来。每个人都有自己不可替代的天赋和禀赋，关键是要有格局——不被一时的热闹迷了眼，不因短期的得失慌了神。沉下去，在自己的赛道上把一米宽的事做到百米深，时间自会给出回报。”

从全州大西江出发，到东莞筑梦，再到反哺家乡，钟桂斌用半生经历诠释了一个朴素的道理：知识改变命运，技术赢得未来。而他的故事，还在继续。



►生产车间内，员工们正在赶制订单。



▼东莞市翔音电子有限公司厂区全景。



▼展厅内整齐陈列着各式航空耳机。