

编者按

天南海北，全州儿女竞相争；商海搏击，赤子情怀系桑梓。全州，这片浸润着千年文化底蕴的土地，自古便有敢闯敢拼、勇毅前行的精神传承。如今，无数全州人走出家门，奔赴祖国各地，在改革开放的前沿阵地，在市场经济的大潮之中，以智慧为帆，以奋斗为桨，创办企业，开拓市场，铸就品牌，书写了一个又一个精彩纷呈的创业故事。为全面展示全州籍商界人士的卓越风采，弘扬全州籍企业家敢为人先、回馈家乡的宝贵精神，全州县融媒体中心依托《桂林日报·全州专刊》，特别推出《天南海北全州人·商界风采》系列报道。首期，我们聚焦东莞这座汇聚了无数全州追梦人的制造业名城，走进多位全州籍企业家的奋斗历程，记录他们的成功经验、人生感悟与桑梓深情。榜样是最好的引导，故事是最暖的力量。希望通过这组报道，为家乡年轻一代点燃梦想的火种，为全州高质量发展汇聚更多智慧与力量。

# 金槐飘香处 最是故园情

## ——记全州县政协委员、全州镇人大代表、东莞市全州同乡会会长、桂林原心达生物科技有限公司总经理蒋爱明

□ 专刊记者文小静

盛夏时节，行走在全州的山间田野，漫山遍野的金槐树挂满金灿灿的花蕾，空气中弥漫着沁人心脾的清香。这缕清香，不仅串起了一条富民产业链，更承载着一位全州游子反哺桑梓的赤子情怀。他就是全州县政协委员、全州镇人大代表、桂林原心达生物科技有限公司总经理、桂林三槐堂科技产业集团有限公司董事长，同时担任广东省东莞市全州同乡会会长——蒋爱明。

### 从东莞到全州： 一份放不下的乡愁

蒋爱明，1974年出生于全州县全州镇。高中毕业后，他怀揣着满腔创业热情赴广东打拼，先后开办企业多年，在商海中摸爬滚打，积累了丰富的企业管理经验。2016年，他出任广东省东莞市全州同乡会会长，在广东经商风生水起。

然而，就在事业蒸蒸日上时，命运接连给了蒋爱明沉重一击，他的挚友因癌症不幸离世。不久后，蒋爱明的小女儿也得了癌症。“在广州中山大学第一附属医院看病时，见到那些身患重病的孩子心情特别压抑，感觉人的生命在病痛面前太脆弱了。”回忆往事，蒋爱明忍不住哽咽。

蒋爱明时常问自己：“赚那么多钱有什么用，在绝症面前，钱能救活一个人吗？”后来，蒋爱明经常思考，自己都40多岁了，想通过学医来治病救人，很显然这条路已经走不通！只能从其他方面做点事，同样可以达成自己的愿望。“现在得病的人比例很高，原因是吃了太多并不健康的食品！”蒋爱明说。从那时起，他就准备成立一家农资公司，倡导农户种植时使用生物农药，为群众吃上健康食品提供保障。

一次偶然的机会，他看着家乡漫山遍野的金槐树因价格低迷而面临被砍伐的困境，再也坐不住了。2017年，他毅然放下东莞的生意，返乡创办了桂林原心达生物科技有限公司，将目光投向金槐深加工领域。

### 从土特产到健康食品： 小金槐的华丽蜕变

创业之初，并非一片坦途。全州县家家户户种植金槐，但传统种植户在管理方面各有习惯，难以实现标准化种植，效益也不高。蒋爱明深知，要想让金槐真正成为富民产业，必须走精深加工之路。

他创新推出“公司+示范基地+合作社+农户”的经营模式，对种植户提供全程技术指导和农资支持，免费提供生物有机肥，并以高出市场价5%的价格保底回收金槐。“我们会对种植户提供全程种植指导，从源头上让金槐向绿色食品方向发展。”蒋爱明说。回顾金槐价格走势，2016年金槐米曾低至每斤8元，到2021年最高峰时涨至70元，如今稳定在15元左右。价格虽有起伏，但公司坚持保底收购，让种植户吃下“定心丸”。金槐采摘是槐米花苞，采摘期从每年6月底持续到12月，周期长、效益稳，农户信心日益增强。

目前，蒋爱明在视塘镇、全州镇建有2100多亩金槐种植基地。公司另辟蹊径，没有走传统的芦丁提取路线，而是将全州优质金槐作为食品、饮品进行研发。经过持续技术攻关，公司成功开发出金槐茶、金槐面、金槐粽、金槐酥饼、金槐馅饼等6大类20余款系列产品。2025年，公司又创新推出金槐米粉，将全州人餐桌上传统的米粉与金槐健康元素巧妙融合，一经上市便广受好评。产品先后获得绿色食品认证、富硒金槐茶认证、全国名特优新产品认证，目前香港大湾区认证产品检测也已顺利通过。从山间的“土特产”到货架上的“健康食品”，金槐实现了华丽的价值跃升。

### 从一颗槐米到一条产业链： 科技创新引领产业升级

走进桂林原心达生物科技有限公司4000平方米的高标准加工车间，现代化的生产线有序运转。蒋爱明深知，科技是企业发展的核心动力。公司先后与广西农科院、广西植物研究所、广西亚热带作物研究所、桂林理工大学等科研单位建立长期合作关系，并设立博士后工作站，由研究员史艳财博士担任首席专家，为企业筑牢科技后盾。

在科研团队的持续攻关下，公司累计获得7项发明专利及多项行业认证，还取得2项ISO国际认证以及香港优质正印认证。2023年，“原心达金槐茶”成为第21届广西-东盟食品糖酒博览会指定用茶品牌，品质获国际认可。公司还创新研发出融合传统药膳与现代营养学的金槐药膳系列，“金槐人参药膳蒸鸡”一举摘得广西第一届“生态杯”林下药膳大赛金奖和团体特金奖的双重荣誉。

公司还承担了广西壮族自治区金槐生产全程机械化创新示范基地建设项目，建设530亩示范基地，引入旋耕机、电剪、履带式果园运输车、智能水肥一体灌溉系统等现代化设备，大幅提升生产效率，减少人力成本。品牌影响力持续扩大，产品远销区内外。

### 从一人致富到万人增收： 赤子情怀暖桑梓

“让乡亲们共享产业发展的真金白银。”这是蒋爱明常挂在嘴边的话。他的公司拥有2100多亩自有种植基地，签约合作基地8000亩，拥有1000余棵百年以上古金槐树资源。公司直接吸纳300多名当地农民工就业，间接带动6万户金槐种植户增收致富。

如今，金槐产业已覆盖全县18个乡镇175个村委，蒋爱明还在“老乡家园”附近建立工业园区和就业扶贫车间，主动为残疾人和建档立卡贫困户创造就业岗位，帮助他们在家门口实现稳定就业增收。

在发展企业的同时，蒋爱明始终不忘回馈社会。2020年至2022年间，他累计捐赠口罩5万余只及抗疫物资价值30余万元；2022年为全州山火救援捐赠物资3万余元；2024年向全州高中捐资助学，2025年向视塘初中捐资助学，并多次深入“老乡家园”慰问脱贫户。公司累计捐赠物资总价值达百余万元。他曾获广西五一劳动奖、桂林工匠等荣誉，2021年12月还一举夺得第二届广西农民创业大赛返乡之星组第一名。

作为全州镇人大代表和县政协委员，蒋爱明积极履职尽责，围绕金槐产业发展建言献策，参与提交“关于打造全州县百亿级金槐产业集群的建议”。2026年，他出席全州县“两会”，围绕政府工作报告中“以科技创新为动力”“推广人工智能+农业”等内容积极发言。他表示：“作为企业界委员，既要办好企业，更要服务大局。”他将带领企业加大研发投入，探索人工智能、大数据等技术产业的结合点，努力向“专精特新”方向发展，为全州建设“工业强县”贡献力量。

尤为可贵的是，作为广东省东莞市全州同乡会会长，蒋爱明积极发挥桥梁纽带作用。在他的引荐和带动下，区外16名全州籍企业家有意回乡投资兴业，其中桂林乐普科技有限公司、桂林鑫禹电子有限公司、桂林亚霖电子有限公司等5家企业已成功落户全州。他本人也荣获2018年至2022年连续五年的全县招商引资贡献奖。多年来，他多次组织东莞企业家考察团回乡考察投资环境、洽谈投资项目，带动一批全州籍企业家返乡投资。

从东莞商海的游子到家乡产业的领路人，蒋爱明用近十年的坚守诠释了“全商”反哺家乡的赤子情怀。正如他自己所言：“以全州金槐一棵树，打造富民强县一条链；让土特产升级为拳头产品，让乡亲们共享产业发展的真金白银。”

从1000余棵百年古槐到全县30万亩金色种植版图，从一条全产业链到百亿产业集群的宏伟蓝图，蒋爱明和他的金槐故事正在续写，在这缕沁人心脾的槐香中，全州乡村振兴的步伐愈发坚定。

榜样是最好的引导，故事是最暖的力量。蒋爱明的奋斗与坚守，不仅是一份赤子情怀的真实写照，更是一盏照亮家乡年轻一代创业梦想的明灯。在这片千年古邑的热土上，越来越多的“全商”正以他为标杆，从五湖四海归来，把资金、技术、理念带回全州，让敢为人先、回馈桑梓的精神薪火相传，汇聚成全州高质量发展的澎湃动能。

(本版图片由全州县融媒体中心提供)



▲ 蒋爱明在查看金槐。



▶ 桂林原心达生物科技有限公司生产的系列金槐茶产品。



◀ 工作人员在金槐茶生产线作业。



▲ 金槐红油米粉。



▼ 全州县视塘镇金槐种植基地。

