

2026年恭城三江乡石口屯花炮节圆满落幕

三江花炮闹新春 瑶乡年味别样浓

□本报记者刘菁 通讯员梁辉

3月2日，农历正月十四，元宵佳节前夕，恭城瑶族自治县三江乡石口屯锣鼓喧天、人声鼎沸，一年一度的石口屯花炮节如期而至。

这项始于元代、传承七百余年的自治区级非物质文化遗产，以古朴热烈的仪式，将瑶乡新春的喜庆氛围推向高潮，吸引周边村寨群众与各地游客齐聚一堂，共赴一场非遗民俗盛宴，在声声炮响中祈愿风调雨顺、国泰民安、五谷丰登。

清晨，薄雾尚未散尽。尽管下起了淅淅沥沥的小雨，石口屯的家家户户人头攒动，村民们打扫庭院，拿着准备好的鞭炮张望着、期待着。上午9时许，花炮巡游仪式正式开始。在铿锵的锣鼓声中，村民们抬起精心制作的花炮，由去年的福主护持，沿村寨巡游祈福。队伍前方，舞狮队腾挪跳跃、神采飞扬，身着传统瑶族服饰的表演者跳起羊角舞、长鼓舞、“跑梅山”等非遗舞蹈，舞步刚劲有力、韵律十足，再现瑶族先民狩猎、祭祀、欢庆的生活场景，引得沿途群众阵阵喝彩。巡游队伍所到之处，家家户户燃放鞭炮，孩童们追着队伍奔跑欢笑，古老的村落被浓浓的节日氛围和年味包裹。

这场狂欢的序幕早在去年腊月十六便已拉开。村里的老艺人手把手地向年轻人传授扎制花炮的技艺，以竹篾为骨，彩纸为衣，一扎一糊间，古老的工艺悄然传递。85岁的黎胜保老人是这门手艺的传承人之一，令他欣慰的是，如今村里已有多名年轻人掌握了全套技艺。

巡游持续至午后，压轴大戏抢花炮环节在田垌间拉开帷幕。虽然还未到抢花炮的“吉时”，但石口屯下田垌宽阔的田地上和山边早已围满村民与游客。大家相互交流，踮脚张望，静待花炮的到来，空气中弥漫着期待与悬念——去年有一个花炮留在了本村，今年又将花落谁家？

不多时，上一年的福主手持花炮，以伞护持，缓步走向田垌中央，摆上茶酒、敬拜天地，完成庄重的祈福仪式。在一个个期待的眼神中，引信被点燃，“嘭”的一声巨响，花炮冲天而起，五色花穗漫天飞扬，炮头直冲云霄。早已蓄势待发的青壮年们如离弦之箭般蜂拥而上，在田垌奋力奔跑、相互协作、奋勇拼抢，你追我赶、呐喊助威，场面热烈火爆、扣人心弦，围观群众的欢呼声、掌声此起彼伏，将节日氛围推向顶点。

经过一番激烈角逐，来自对面岭村西岭洞的李振鹏在人群中高高举起缀满花朵的花炮头，成功抢得花炮，成为第一位石口屯花炮节的新福主。他右手高举沾满泥土的炮头，满脸喜悦地向众人致意，左手还举着正在直播的手机，现场爆发出雷鸣般的欢呼。

随着第一个花炮的激烈争夺结束，人们把期待的目光放在了第二个花炮身上。记者也跟随村里年轻小伙的脚步，占据了抢花炮的“最佳位置”。同样的仪式结束后，引信被点燃。相比于第一个花炮，第二个花炮迟迟未响，悬念拉满。突然间，“嘭”的一声，小伙子们如离弦之箭般冲出，奔向田垌中央。一阵跑动之后，炮头被高高举起。“我抢到了！我抢到了！”一阵欣喜之声传来。来自本村的莫世辉抢到了炮头，在一阵阵欢呼祝福声中，成为新的福主。

按照传统习俗，两位新福主将承担次年花炮制作的重任，这份“头彩”不仅象征着全年的福运安康，更承载着守护非遗、传承民俗的责任。“我就是本村的，坡上面黄色房子就是我家，能抢到花炮是我的福气。”新福主莫世辉激动地说，“明年我一定牵头做好花炮制作，把这项老传统办得更热闹，让更多人感受瑶乡文化的魅力，欢迎大家来石口过节。”另一位福主李振鹏也十分激



▲花炮炸开瞬间。 石巧 摄



▼新福主莫世辉（左）举起炮头，上一年福主蔡韦（右）与其一同庆祝。 记者刘菁 摄

动：“能抢到炮头是我的福气和缘分，新的一年祝大家事事顺利。”

家住桂林市区的张先生从社交平台知道三江有花炮节，他带着一家老小专程前来。“第一次现场看抢花炮，看着比赛还过瘾。在这里感受得到当地人的热情，还有原汁原味的民俗，氛围也非常好，这才是中国该有的样子！”张先生感叹道。“我们村每年到了这个时候都特别的热闹，好多市里的、别村的人都来我们村，一起过节，热热闹闹。”石口屯村民武大姐说。

近年来，三江乡以石口屯花炮节为抓手，深入挖掘瑶族文化内涵，推动非遗保护与乡村振兴、文旅融合深入发展。通过丰富活动内容、加强宣传推广，花炮节从村寨传统会

期发展成为辐射周边的非遗文化品牌，每年吸引近千名邻近村民、游客前来，带动餐饮、农产品销售等产业发展，让古老非遗在新时代焕发勃勃生机，成为促进民族团结、助力乡村振兴的重要纽带。

夕阳西下，锣鼓声渐歇，2026年石口屯花炮节在欢声笑语中圆满落幕。冲天的炮

响、热闹的巡游、激情的竞技、浓郁的乡情，定格成瑶乡新春最动人的画面。这项承载着瑶族先民智慧与期盼的古老民俗，在新时代的春风里，正以更加鲜活的姿态书写着非遗传承、民族团结、乡村振兴的崭新篇章。



平乐县大发瑶族乡 举行第二届盘王节



▲盘王节活动现场。 苏桂 摄

本报讯（记者陈娟 通讯员苏桂）3月2日至3日，平乐县大发瑶族乡第二届盘王节热闹举行。本次活动以“弘扬民族文化 建设幸福家园”为主题，由当地群众自发组织，为期两天，融合精品舞台演出、流动民俗巡游和非遗集市三大板块，为游客及周边乡亲献上了一场民俗醇厚、暖意满满的文化盛宴，传承瑶乡文脉，凝聚发展合力。

3月2日，节庆活动精彩开篇，舞台表演、瑶家祈福、非遗巡游等活动轮番上演。《瑶家婚礼》《香龙舞》《盘王神武》《长鼓舞》等节目轮番登台，生动展现瑶族民俗风情与文化魅力；《敬酒歌》传递瑶胞热情，让现场观众沉浸式感受了民族礼仪。同期举办的非遗集市上，甜茶叶、柿饼、野生灵芝、葛根等瑶乡特色农产品整齐陈列，吸引不少游客驻足选购，助力瑶乡特产走出大山。

晚上，长桌宴暖意融融，瑶胞与游客围坐畅谈、共品美食。宴后，香火龙祈福、龙狮巡游活动如期举行，祭祀盘王的传统仪式庄重有序。瑶胞们在草龙上插上燃香，祈愿新年风调雨顺、五谷丰登；村民三人一组舞动香火龙。游龙翻滚间，点点香火化作“流星雨”，既寄托着瑶胞对美好生活的向往，也彰显了传统文化的生命力。“盘王节是我们瑶族缅怀始祖、祭祀盘王的传统佳节，更是传承文化、彰显礼仪的重要载体。”大发瑶族乡村民雷碧碧说。

3月3日，活动聚焦民族文体互动，抢花炮、竹竿舞、大象拔河等趣味项目轮番上演，吸引众多游客踊跃参与体验。大家在欢声笑语中感受瑶乡民俗乐趣，纷纷用镜头记录下欢快瞬间，沉浸式体验瑶族文化魅力。

大发瑶族乡盘王理事会理事长李智军表示，此次盘王节以节为媒、以节会友，不仅弘扬了优秀民族文化，厚植民族自豪感与归属感，更促进了各民族交往交流交融，将进一步凝聚起推动当地经济社会高质量发展的力量，为乡村振兴、社会和谐贡献民族智慧。

“一桥一路”连民心 铺就群众“幸福路”



▲图为福利大桥全景。 陈曦文 摄

□本报记者刘琪 通讯员钟玲丽 陈曦文

“以前去镇上要么绕行十几公里，要么等渡船，晚上发烧看病都难。现在桥修通了，客人来村里感受彩调、山歌和美食，十分钟就到了。”2月27日，阳朔县福利镇渡头村村民郑远志站在自家的农庄门口，指着不远处的福利大桥感慨道。郑远志口中的这座桥，是阳朔县委“一号工程”——兴安至阳朔公路延长线（含福利大桥）的重要组成部分。今年春节期间，兴安至阳朔公路延长线（含福利大桥）与阳朔至平乐（阳朔段）公路（简称阳普公路）正式投入春运保障，让沿线群众真切感受到了“路通样样顺”的实惠与幸福。

面对春节返乡流与旅游流的双重叠加压力，施工单位倒排工期，实行24小时不间断作业，赶在春节前完成了全线沥青摊铺，以实际行动回应群众期盼。据统计，春节9天假期，仅阳朔至普益方向的车流量就接近5万辆次，高峰期单日突破8800辆次，有效分担了包茂高速高田、白沙段的通行压力。

为春运“减负”的同时，更为沿线村庄“赋能”。“一桥一路”连通的不仅是路，更是民生与民心。福利镇双桥村坐落于福利大桥附近，对于该村的电商户陈继伟来说，这座桥正是生意的“加速器”。他从事阳朔黑皮果蔗、马蹄等农产品电商销售，以往物流车赶不上、路不好走，每天下午4点半就得停止打包发货，现在能延长一个半小时。他告诉记者：“当天能发出的订单多了，发货时间缩短了1到2小时，店铺评分也明显提升。”这座桥的通车可惠及周边10余个村，像他这样的电商户还有4家，物流时效的提升让大山里的优质农产品真正“跑”了起来。

普益乡大湾村村民覃家贵种了七八亩金桔和砂糖橘，过去因道路颠簸，果子运出去损耗不小。今年柏油路修到了家门口，他说：“果子没有损伤，还卖了个好价钱，收入十来万，亲戚来过年也不堵车了。”路通了，果贩的车也来了。普益居委会党支部书记、居委主任莫丽琼深有感触：“以前送孩子上学要四五十分钟，现在只要15分钟。路修好了，收果子的老板也愿意进来了。”

阳普公路的全线贯通，让沿线村庄彻底告别了“晴天一身灰、雨天一身泥”的日子。原本堵在高速公路上的车辆也可选择绕行新路。普益乡勇村村村民张记保说：“以前这段路最少堵半小时，今年10分钟就过去了，好多大巴也从这里上平乐高速。”沿线群众的喜悦溢于言表。大家纷纷通过抖音、朋友圈晒出通车后的新变化，一句“路通了，样样都顺了”从口头禅变成了现实。这条蜿蜒在阳朔山水间的柏油路，不仅缩短了村庄与集镇的距离，更打通了乡村振兴的“最后一公里”。

农行桂林分行支持春耕备耕 农户贷款余额超50亿元

目前，春节还没过完，南风天已扑面而来，正是春耕备耕、春耕春养的好时节。广西桂林灵川县定江镇秦先生2000多只鸭子正是长膘的最好时机，需要饲料，2000多平米的鸭棚也需要维护、打理。还好，2月初他向农行临桂支行申请了贷款，春节上班就到账了，共21万元“惠农e贷·设施贷”，作为设备维护及场地管理，期限3年，利率还很低，资金难题得到了有效解决。

秦先生是临桂一家大型牧业集团公司的长期合作客户，他的鸭源来自该企业，销售也由企业负责。农行贷款到账后，他基本上就把主要精力集中在日常管理和棚区的维护，这个春季不再为资金短缺而焦虑。

农行桂林分行认真落实乡村振兴战略，大力给予信贷支持。今年1—2月，累计投放农户贷款11.87亿元，比同期多2.59亿元，支持春耕备耕。截至2月28日，农户贷款余额突破50亿元，达50.31亿元，余额较年初增加2.78亿元，同比多增1.26亿元。

该行坚持公私联动，统筹服务客户和农户。一方面，梳理三农对公业务重点客户和重大项目，以及三农对公客户营销适用的主打产品，制定客户、产品、责任“三张清单”，根据不同类型客户或项目制定金融服务方案，指导支行如何有针对性地开展营销服务。例如，秦先生长期合作的临桂的这家大型牧业公司，是农业产业化国家重点龙头企业，位列农业产业化龙头企业百强前50

名，产品涵盖麻鸭等品种。农行今年1月就给了公司1.56亿元的贷款，其贷款余额达到3.16亿元，开展育种、孵苗、购原料等，使其在临桂、灵川、全州等县区以及湖南等地区上下游合作农户达上千户。大部分种养大户都在农行建立了系统性的客户台账，有信贷服务。这样，农行既抓重大项目贷款营销，也抓中小法人客户、农户个人类新型农业经营主体的营销服务。

该行以农户信息建档为抓手，以“三农金融讲堂”为抓手，坚持“整村推进、批量建档、逐户调查、合理授信”的原则，集中力量整村推进，优选产业强村、组织强村、信用强村、经济强村、中心村等行政村，组织建档团队进村集中宣讲、集中推介、集中建档，积极扩大乡村覆盖面。从2025年以

来，分、支行领导率队到全辖村镇参加三农金融讲堂900余场，参与人数8200余人次，建档农户5.6万户，贷款总额达到3.88亿元，推动农户贷款高质量发展。

该行还做实惠农服务站农户贷款核心功能，密切与地方党政部门合作，不断延伸乡镇农户贷款服务覆盖范围，更广泛触达农户客群。结合本地区位优势和行业特点，围绕村屯、产业、土地、市场等要素寻找客户，选准用好整村批量建档和重点客群专项建档等作业模式，持续提升客户渗透率，发掘增长潜力。服务团队定期到服务站开展巡回服务，其他时间结合农户需求上门开展流动服务，及时满足农户建档办贷需求。（通讯员伍文倩）