

第22届中国—东盟博览会高官会参会代表到我市考察

本报讯（记者文新军）5月15日至16日，出席第22届中国—东盟博览会（以下简称东博会）高官会参会代表一行22人对我市进行考察，进一步加强东盟国家与中国之间合作与交流，推动东盟国家与中国在多领域深度合作。

考察期间，考察团一行参观了桂林君泰福电气有限公司、桂林智神信息技术股份有限公司，深入了解我市高新技术产业发展现状。实地考察了象山公园、靖江王城、漓江景区等桂林特色文化旅游项目，亲身感受了桂

林独特的历史文化和秀美的自然风光。

一路走、一路看，桂林秀美的自然风光和独特人文魅力让东盟各国代表赞不绝口。“桂林是一个拥有自然风光与现代景色相结合的城市，它的人民和政府都非常友好热情。桂林拥有好山好水、好景好人，如果有机会一定会再回来的！”菲律宾贸易与工业部国际贸易展览中心行政官员玛利亚·薇薇娜感慨地说。柬埔寨商业部贸促总局局长德瑟查理表示，这是他首次来到桂林，印象极佳！桂林在柬埔寨很有名，他的家人一直渴

望来此游览，下次一定会带上他们一同前来。

考察期间，代表们还通过座谈会深入了解我市近年来在经济社会发展方面取得的成就，特别是打造世界级旅游城市方面的新进展。大家一致认为，此次考察活动为促进中国、特别是桂林与东盟国家在文旅、经贸等方面合作提供了新的契机，未来希望加强合作，共同迎接新的发展机遇。

据悉，东博会已成功举办21届，第22届东博会将于2025年9月17日至21日在

南宁举办。为使中国—东盟合作从国家层面进一步延伸到城市层面，每届东博会设“魅力之城”专题，各共办国选择本国具有代表性的城市作为本国“魅力之城”。2025年，桂林市将作为第22届东博会中国“魅力之城”进行亮相。届时，桂林市将通过“魅力之城”专题综合展示桂林在贸易、投资、科技、文化、旅游等方面的发展和商机，为打造世界级旅游城市、为旅游品牌国际化推广注入新动力。市领导莫一格出席相关活动。

梁光成：打造农文旅融合的“百草园”

乡村故事

□本报记者何月 通讯员胡艺

春去夏至，万物生机勃发。在临桂区两江镇两江村，中药材种植大户梁光成开启连轴转模式：刚结束三叉苦木的种植，百合、广郁金等药材又排上日程；育好的黄栀子苗从种植基地启运往大江南北。结束田间地头的技术指导与视频录制，换下沾泥的鞋，梁光成又一头扎进办公室，接待一批又一批从全国各地前来咨询的药农。

从2003年到现在，梁光成从事中草药种植已有20余年，从起初与朋友在两江村苦心经营30亩地，到如今成立家庭农场与科技公司，管理药材种植土地面积超万亩。回顾这些年的发展经历，梁光成表示，从事中药材产业，贵在时机，重在坚持。

多年默默耕耘

两江镇地势平缓，以平原、丘陵为主，海拔最高点不超过700米。亚热带季风气候使这里气温温暖，日照与降水丰富，十分适宜农业发展。早在2000年初，两江镇便有不少种植户在进行牛大力、五指毛桃、罗汉果等中药材种植，但未形成规模，主要以散户种植为主。

2003年，梁光成与朋友吴陆生、梁向东商议3人合作，拿出30亩土地进行纯中药材种植，并成立了合作社。“那时两江镇农民主要以种水稻为主，收益并不高。我想种药材能带来更多收入，只要找准药材种植品种，那么30亩中药材的产值一定会比30亩稻谷的产值高。”梁光成说，初期他们主要种植牛大力、千斤拔、百部等被广泛应用的南药药材，兼收野生草药，收获的药材直接以原料形式出售给药材商。

“后来，我们调整种植方向，聚焦五指毛桃、罗汉果这类药食同源且受广东等沿海省份市场青睐的中药材。市场需求的稳定性有力支撑了种植基地收益和规模的稳步增长。”不过梁光成也坦言，正因市场与收益稳定，过往在中药材产业深耕上，仅停留在基础的‘种植—出售’环节，未拓展延伸产



▲梁光成与助手在录制视频。

记者刘菁 摄

业链。

直至疫情暴发，这一局面才迎来突破契机。

疫情下中药材产业迎来新机遇

“受疫情影响，一些用于预防新冠病毒肺炎和治疗相关症状的中药材，如金银花、连翘、板蓝根等清热解毒类药材，以及人参、黄芪等增强免疫力的滋补类药材，需求量都大幅增加。”梁光成以金银花为例介绍说，“2020年，金银花价格就从180元/公斤，一路上升至280—320元/公斤，涨幅惊人。”

在两江镇，五指毛桃、罗汉果等中药材的种植规模在疫情期间同样水涨船高，而上宅村在中药材种植领域发展最为亮眼。梁光成表示：“要在两江镇做好中药材种植，都要去那里取经。”

立足于本土优势，梁光成双管齐下：一方面积极扩大中药材种植规模，将更多的土地资源投入到这一潜力产业中，力求提高产量与质量；另一方面，引入现代化加工设备，建起药材原料加工体系。

在产业提档升级的过程中，最令梁光成有成就感的当属开设个人自媒体账号，进行直播销售。“做了自媒体，中药材的销售量

成倍往上涨，同时也能极快联系上全国各地的种植户和经销商。”直播为梁光成的事业带来极大助力，“我精力最旺盛的时候同时开设五个自媒体账号，拍完素材，每天早上5点多就起床剪视频发平台。”

尝到网络直播带货甜头的梁光成同样鼓励公司员工与合作种植户开设账号，尝试拍摄短视频与直播。在员工起号阶段，梁光成会拉着员工在自己账号里露脸，帮员工混脸熟，分流量。再从账号定调、语言风格到拍摄剪辑，手把手指导员工如何拍摄合格的短视频。

利用线上平台带来的广阔市场与海量资源的同时，梁光成与合作伙伴也在积极构建公司的服务优势、完善产业布局。正如他自己在账号视频里反复强调：“人工种植药材怎样才能做到让农户种得安心？要注意三点，一是推荐好的品种，二是要提供全程技术服务，三是合作种植户种出来的药材一定要回收。对于我们的合作种植户，只要他们种植规模在10亩以上，不管他在外省市哪里种植，我们都上门包回收。”

靠着日渐完善的服务体系与创新的线上推广模式，如今公司常年种植的中药材品种达25种，管理土地面积13000多亩。仅两江镇育苗基地种苗组培实验室，每年培育种

苗可达1000万株。药材加工也逐步由粗加工向深加工转型。

梁光成表示，他虽捕捉到中药材产业发展的风口，但要实现事业的行稳致远，仍需持续深耕与突破。

多业态推动产业融合升级

“我有一个理想，就是建设起集药材种植、观赏、研学、康养于一体的‘百草园’。”梁光成说。在他的设想中，“百草园”不仅是中草药的种植基地，更是中医知识传播与健康养生的乐园。在这里，游客可以漫步于药草之间，了解中药材的生长习性与药用价值，孩子们可以在实践课堂上亲手种植中药材，学习传统中医药文化知识。

同时，梁光成计划在“百草园”内打造康养中心，结合中药材食疗与药疗功效，为游客提供个性化的康养服务，如推出五指毛桃养生汤、罗汉果润肺茶等特色药膳。

“传统中草药企业主要集中在药材的种植和销售环节。而建设‘百草园’，就不仅局限于单一的生产销售模式，观赏、研学和康养的加入开辟了新的业务领域。这种多元化的业务组合能够有效分散风险，维持企业的稳定运营。”梁光成解释。

为了实现这一想法，梁光成已经开始行动。在临近两江机场的地方，他与合作伙伴共同打造集药材种植与休闲观光为一体的游乐园“空港花田”。

“花田里，既有花卉格桑花、奇楠沉香、药食两用的广金玫瑰等，还有药材连翘、凤仙花、大叶麦冬等，共同构成花田的植物景观。”梁光成说。“五一”假期，“空港花田”应及时推出“花田漫游季”和“露营音乐节”活动，吸引了大量游客前来体验。据统计，“空港花田”在“五一”期间累计接待游客2.1万人次。这种打造复合型中医药健康旅游产业的初步实践获得了不错成绩。

梁光成相信，随着“百草园”的建成，不仅能够为当地村民带来更多的就业机会和经济收入，还能吸引更多游客前来观光旅游，推动两江镇的乡村旅游和中药材产业共同发展，实现从单纯的药材种植向大健康产业的转型升级，惠及更多的人。

灵田：丝瓜“棚”勃发展

本报讯（记者刘健 通讯员阳海翔）5月12日，灵川县灵田镇的大棚丝瓜种植基地迎来了大丰收，一根根翠绿饱满的丝瓜挂满藤蔓，在阳光的照耀下显得格外诱人，呈现出一派生机勃勃的喜人景象。

走进丝瓜大棚，映入眼帘的是一片绿色盎然的瓜海。丝瓜藤顺着架子攀爬生长，茂密的叶子相互交织，宛如绿色的帷幕。一排排润泽茂盛的藤蔓上挂满了翠绿嫩的丝瓜，丝瓜尖、藤叶间朵朵开放的小黄花随风摇曳，如金色小喇叭点缀其间。基地里，村民们来回穿梭，有条不紊地忙着采摘、分拣、打包、搬运、装车，呈现一派繁忙的丰收景象。

“通过大棚高密度种植丝瓜，每亩产量相当于传统模式的3—5倍，甚至达到8—10倍。”灵川县灵田镇山人居生态种养家庭农场负责人唐胜军说，“我们现在这个大棚种植模式相较以前的传统模式，产量有了明显提升，加上还能防虫防病，节约了很多成本，效益是很明显的。”

据了解，今年该基地第一茬的丝瓜产量预计将达到7万斤，较去年有显著增长。这些丝瓜不仅供应本地市场，还远销周边城市，深受消费者喜爱。由于品质优

良、口感鲜美，丝瓜在市场上供不应求，为当地种植户带来了可观的经济效益。

“以前传统模式一亩地的产量也就在1500—3000斤之间，现在采用大棚模式高密度种植，能达到6000斤/亩。按现在的市场批发交易价3块钱左右，就是相当于我这一茬早春丝瓜，能达到20万元左右的收入。”唐胜军算了一笔账。

大棚丝瓜的丰收，不仅鼓起了农民的“钱袋子”，还为当地乡村振兴注入了新的活力。丝瓜种植基地的发展，带动了周边村民就业，许多村民在家门口就能实现增收。

“我在这里做事，每天就是修剪下苗，摘下丝瓜，很轻松。每天能有100元的收入，还能照顾家里，比外出打工强多了。”灵川县灵田镇东田村委上马村居民唐辛妹说。

近年来，灵川县灵田镇充分发挥党建引领核心作用，积极引导农民调整农业产业结构，大力发展特色种植产业，通过政策扶持、技术指导等措施，帮助农民拓宽增收渠道。大棚丝瓜种植作为一项特色产业，在当地得到了快速发展，成了农民增收致富的新路子。

“下一步，我们将继续加大对特色农

奏响乡村振兴“丰收曲”



▲村民在挑选采摘下的丝瓜，便于后续打包。阳海翔 摄

业的支持力度，引进更多的优良品种和先进技术，不断提升农产品的品质和市场竞争力。”灵田镇党委委员李瑶东表示，同时还要积极探索农产品深加工和销售新模式。

延伸产业链条，提升农产品附加值，让农民在产业发展中获得更多的收益，助力乡村振兴。

中试与产业化。

强化市场在技术转移中的决定性作用，依托高校、科研院所和骨干企业，建设一批概念验证、中试验证平台，解决成果转化“最初一公里”问题。同时，持续培育专业化技术转移机构，完善从成果评估、交易到落地的全链条服务。目标是到2025年底，新增省级中试基地2—3家，技术合同成交额突破4亿元。

化先进典范。

各成员单位纷纷表示，将通过联盟平台打破创新要素流动壁垒，推动高校院所的“智力资源”与桂林产业的“发展需求”深度融合，共同探索可复制的成果转化模式，为打造世界级旅游城市和产业升级注入源源不断的科技动能，更为区域经济高质量发展树立新的标杆。

临桂区城管局召开反电诈工作警示会

本报讯（通讯员苏操）为深入贯彻落实反电诈重点工作，进一步推进打击治理电信网络犯罪，5月14日上午，临桂区城管局召开城管系统反电诈工作警示会。

会议重点讲解了当前防范电信网络诈骗形式、电信网络诈骗手段以及预防电信网络诈骗的方法，并就当前防范和打击电信网络新型犯罪相关工作进行安排部署。一是要提高政治站位，强化政治意识，牢固树立“一盘棋”思想，努力构建打击、整治、管理、防范、宣传电信网络违法犯罪整体联动的工作格局；二是要线上线下同步推进，以横幅、海报等形式，通过微信公众号全力铺开反电诈宣传，积极营造共同防范电信网络诈骗的浓厚氛围；三是要加强防范，提高警惕，不轻易泄露个人信息和转账汇款，坚决遏制电信网络新型违法犯罪高发势头；四是全体党员干部签订打击治理电信网络诈骗个人承诺书，形成单位上心、干部入心的反电诈浓厚氛围。

农行桂林七星科技支行与民警联手多次成功堵截电信网络诈骗

本报讯（通讯员齐星 伍文情）近日，农行桂林七星科技支行营业室成功堵截一起电信网络诈骗案件，避免一位老人经济损失4000元。这是继3月份农行七星朝阳支行成功堵截诈骗，为客户避免损失13万元后又一成功案例。

5月12日中午12点左右，一名老年客户来到网点办理存款业务，办结后通过线上转账时发现银行卡受限。网点主任立马上前询问。据客户所述，其在线上加了一位“健康老师”，想通过线上转账购买“熊胆丸”“熊胆粉”等保健品，因为银行卡余额不足，故着急来网点存现转账。办理业务期间一直有陌生号码和对方客服打电话催促客户转账。网点主任意识到客户可能正在遭遇保健品诈骗，便立即告知内勤行长并启动警联机制，一边安抚客户情绪，一边联系当地派出所报案。

民警接到报警后迅速赶到银行，要求客户出示相关聊天记录及联系方式，客户拒绝提供反反复催促工作人员尽快解冻账户。民警与银行工作人员结合真实案例，向客户解释此类骗局的套路，并提醒客户不要轻信骗子的花言巧语。民警还联系了客户家属共同劝阻，避免造成客户经济损失。

此前3月25日，一位老年客户李某在年轻女子的陪同下走进七星朝阳支行营业厅办理业务，要求支取现金49900元，办理转账8万多元，称有人找她高回报投资。柜台工作人员严格遵守防范电信网络诈骗工作要求，在办理业务前耐心询问客户取现用途和转账用途。后又通过民警干预，成功阻止骗局，帮老人避损，获得老人及家属感谢。

当前，电信网络诈骗形势依然严峻，针对老年群体的陷阱更是层出不穷。农行七星科技支行将持续加强反诈宣传和风险防控，不断提升员工风险识别能力，积极与公安机关紧密协作，共同打击电信网络诈骗，守护人民群众的“钱袋子”。

金融助力乡村振兴提质增效共谋发展 资源农商银行召开普惠金融便民服务点政策宣讲会



▲宣讲会现场。

本报讯（通讯员潘颖 文/摄）为深入贯彻实施国家普惠金融战略，加快推进资源农村商业银行农村普惠金融综合便民服务点提质增效建设工作，总结和交流农村普惠金融便民服务点工作经验，全面提升便民服务点服务水平，5月15日，资源农村商业银行召开普惠金融便民服务点政策宣讲会（车两河专场）。

宣讲会深入解读了便民服务点管理规定、金融便民服务点转型升级提质增效工作方案，提升了便民服务点工作人员对资源农村商业银行最新政策的理解与执行能力。会议通过智慧门牌与金融服务融合、社保缴费、转账汇款等便民业务的实操培训，全面提升便民服务点工作人员业务操作能力。为提高金融产品覆盖率，精准触达网点难以覆盖的农村客户群体，资源农村商业银行专家还为便民服务点工作人员详细介绍了小额农贷、创业担保贷款等信贷产品。

截至2024年12月末，资源农村商业银行共设立农村便民服务点74个，其中农村金融综合服务站36个、惠农支付服务点38个，实现了全县行政村金融全覆盖。通过农村金融服务点，为广大农村客户办理消费、转账汇款、代理存取款、电话费缴纳、“新农合”缴费等便民业务，真正实现群众“足不出户”即可享受到便捷高效的金融服务，畅通了农村金融服务的“最后100米”。

下一步，资源农村商业银行将持续聚焦“支农支小支微”主责主业，加快便民服务点的升级转型，拓宽便民服务点的服务功能和服务水平，让便民服务点发挥更大的支农惠农作用，为促进农村金融市场稳步健康发展作出积极贡献。