

我的致富故事

返乡当起“新农人” 稻花香里逐梦想

□讲述：唐清波

□整理：记者李忠波 通讯员李洪日

在传统观念中，农村的孩子都渴望跳出“农门”，而我却选择放弃高薪，离开繁华都市，回归乡村，建设农村，助力乡村振兴。

我叫唐清波，永福县永福镇渔洞村人，1989年11月出生，2007年高中未毕业即怀揣军人梦想参军入伍。在部队，我凭借出色的体能和军事素质，荣获“优秀士兵”称号。入伍一年多我就向党组织递交了入党申请书，成为一名党员。

2009年12月退役后，我回到家乡，跟随父母从事农业劳动。农村的贫困与落后让我深感痛心，我渴望改变现状，因此一年后我离开农村，前往城市

追逐梦想。

2011年，我到广西河池一家冶金物料有限公司工作，负责销售业务，足迹遍及广西、山东、河北等地。凭借卓越的业务能力，我深得老板赏识，几年间积累了一定财富。然而，我并不满足于于此，2016年我选择自主创业，不幸亏损约200万元，无奈之下又回到原公司工作。2018年至2021年，我先后在河池管理矿山和到北京从事高端餐饮行业，积累了一些资金和更多经验。尽管在城市的生活相对顺遂，但我内心深处始终认为这不是我真正追求的生活。

2022年，为了便于照顾年迈的奶奶和生病的父亲，在和妻子商量后，我选择返乡创业。回到村里，我和朋友成立了合作社，流转了村里的1000多亩

田种植水稻。刚开始村里很多人都不看好，认为我不会种田。种田是门技术活，科学种田窍门多。在我们的努力下，通过科学种植和机械化作业，水稻获得了丰收。我的干劲也更足了。

在种植水稻过程中，我了解到镇里在我们村实施“千万工程”。看到村里变得越来越漂亮，我又萌生起了建一个集文农旅于一体的生态农庄的想法。于是我将500余亩水稻转给了一个朋友。我投资了400余万元，从决策到开业，不到一年时间，在我种植的水稻旁边打造了一个集生态农业、观光旅游、休闲娱乐为一体的生态农庄。生态农庄今年6月份开业后，吸引了很多市民游客前来体验，反响也不错。

目前，我种植的500多亩水稻田和农庄聘请的工人、厨师中，80%以

上是本地村民，长期用工超过17人，每月发放的工资大部分进入本地村民的口袋。此外，农庄餐厅所需的食材大多采购自本村，进一步增加了村民的收入。脱贫户林鸾美就是受益者之一，因家庭困难，我聘请她到合作社工作，每月工资2000多元，帮助她摆脱了经济困境。如今，她在农庄成为长期固定工人，有了稳定的收入。

展望未来，我有更长远的规划，正在探索种养、销售、消费旅游一条龙模式，计划打造包括山地越野车项目、民宿和水上娱乐在内的多元化业态。目前，山地越野车项目已经启动建设。我相信，在乡村振兴的道路上，只要我们齐心协力、共同努力，就一定能够把农村建设得更加美好，吸引更多年轻人返乡创业就业，共同推动乡村振兴事业的发展。



▲唐清波在察看水稻长势。记者李忠波 摄

▲唐清波在农庄厨房帮忙。记者李忠波 摄



▲唐清波在体验山地越野车。记者李忠波 摄



▲8月6日早上，蒋叶发在瓜田里采摘白玉丝瓜。记者秦丽云 摄

□讲述：蒋叶发

□整理：记者秦丽云 实习生罗彩福

时下，兴安县溶江镇富江村的白玉丝瓜进入收获旺季，乡亲们正在抓住晴好天气采摘丝瓜。作为本地最大的白玉丝瓜种植户，我也迎来了甜蜜的收获期。

我叫蒋叶发，是兴安县溶江镇司门村委小坪村人。生在农村，长在农村，耕耘在农村，我一直在寻找适合当地发展的特色产业。这几年，我们村的一个老乡种植白玉丝瓜，引起了我的关注。我看到，白玉丝瓜的瓜皮颜色正如其名，晶莹剔透的白玉色，并且还带有美丽的隐纹。在味道上，白玉丝瓜改变了原有丝瓜食用时肉质软绵、带苦味的缺点，食之香甜，口感特佳。总之，这种瓜品，市场前景很不错。

2023年年底，我和两个同村好友一起，决定合伙种白玉丝瓜。我们四处考察了一番之后，选择距离司门村不远

的富江村作为种植基地。很快，我们流转了富江村委数个自然村的近60亩土地，开始了规模化种植白玉丝瓜之路。

曾有人问我：都不曾尝试过，更没有任何种植经验，为何如此大胆地发展规模化种植？其实，我和小伙伴们是有分工的，分别负责种植技术、日常管护和销售。我相信，团队合作，一定能让我发挥出“1+1>2”的效果。

今年3月，我们种下了白玉丝瓜，开始了精心的管护。富江村四面环山，生态环境优质，特别是灌溉田地的水都是山泉水，为农作物的生长提供了良好的自然条件。丝瓜是一种喜肥喜阳光的作物，我们选择的田地保水保肥性能都比较好。考虑到丝瓜喜欢生长在通风采光比较好的地方，我们又投资搭建了水泥柱架子。而为了种出优质生态瓜，我们选择全程采用有机肥，尽量少用农药。

经过40多天的精心管护，今年4月底，白玉丝瓜迎来采摘期。本来我还在为今年顺利种植感到高兴，不料，6

月中旬的一场洪水淹没了不少瓜地。为了尽可能减少损失，我们扶起倒下的架子，积极开展灾后修复和补种事宜。

幸运的是，到了7月和8月，白玉丝瓜的采收迎来高峰期。这些日子，我们在富江村委月塘寨村种植的30多亩丝瓜地，日采摘量最高达5000斤。此外，白玉丝瓜到了采收期每天都能采收，可以持续到10月份左右。

最让我开心的是，我们种的白玉丝瓜品质好，受到很多客商青睐。目前，我们每天采摘后直接订单销往广州、深圳和长沙等城市，且供不应求。

因为品质好供不应求，白玉丝瓜的价格也在不断攀升，从最低时的1.8元/公斤上升到6元/公斤，再到如今的16元/公斤。到8月6日，我们种的白玉丝瓜享受16元/公斤的批发价已持续了好几天。

好价格带来高收入。我算了算，我们种的白玉丝瓜亩产量在4000-5000斤之间，按照平均批发价6元/公斤计算，亩产值在2.4万元-3万元之间。

扣除用料成本、人工成本，每亩纯收入近万元。

一人富不算富。其实，更让我开心的是，因为我们规模化种植白玉丝瓜给很多乡亲提供了就近务工的机会。富江村的乡亲们做事踏实，每天有十多个乡亲前来务工帮忙，为我种好白玉丝瓜奠定了坚实的基础。这些日子，我按时按月给乡亲们发放务工工资，这也是表达我对他们辛勤付出的感激。

回首这半年，凌晨我一起床就奔往瓜地管护，晚上顶着星辰浇水、施肥，再到采收期大清早起来采摘、大中午顶着烈日送货……这一路走来，虽然辛苦，但是我感觉很有奔头。随着对白玉丝瓜种植产业的深入了解，我对这条发展之路充满了信心和期待。我和小伙伴们商量了，既然找准了方向，那就撸起袖子加油干。明年，我们将继续扩大白玉丝瓜的种植规模，并充分利用积累的种植经验和科学种植方法，争取在把小丝瓜变“致富瓜”这条路上越走越远。

批发价高达16元/公斤

我把小丝瓜变成“致富瓜”

果香四季

桂花梨，成了孟化村家家户户的“黄金果”



▲村民展示桂花梨。

本报讯（记者李忠波 通讯员秦泰 刘胜文/摄）时下，龙胜各族自治县瓢里镇孟化村的桂花梨陆续成熟上市，果农们忙着采摘、搬运、售卖桂花梨，一派喜人的丰收景象。

8月6日，恰逢瓢里镇第二届“孟化桂花梨节”。走进孟化村，道路两旁摆满了桂花梨摊位，许多村民清晨前往果园采摘，采摘后直接将新鲜桂花梨运至摊位销售，吸引了众多过往顾客选购。桂花梨以其个大、高糖分和爆汁口感，成为夏日消暑的佳品。

孟化村拥有常住人口308户1100余人，种植桂花梨已有20年之久，几乎家家户户都参与种植，全村桂花梨种植面积120多亩，年产量达30万斤，为村民带来40多万元的增收。桂花梨在当地被誉为“孟化梨”。

果农陆定明就是搭乘上“桂花梨东风”的第一批人，20年前他在自家果园里栽下第一批梨树，现在结满了一个个“黄金果”，个个饱满多汁。多年的好品质和好口碑，也让桂花梨的销路越来越广。“每年桂花梨都是丰产期，也有稳定的客源，三江、灵川、临桂甚至广东的都会来订货，基本上桂花梨还没成熟的时候就有老板预订了，我一天卖出去500斤不成问题。”陆定明说。

为了进一步提升孟化桂花梨的品牌知名度，推动农业与文化旅游的深度融合，瓢里镇不仅举办了“孟化桂花梨节”，还推出了文艺表演、垂钓比赛、欢乐采摘、长桌宴等活动。此外，该镇与乐江镇



▲村民在采摘桂花梨。

合作推出了龙胜周边避暑采摘自驾游线路，让游客在享受采摘乐趣的同时，也能体验到戏水的清凉，这一举措受到了游客的广泛关注。

瓢里镇以秀丽的山水和宜人的气候著称，被誉为龙胜的“茶果之乡”。这里茶果种类有20余种，形成了春饮鸟山茶、夏食桂花梨、秋品罗

汉果、冬尝鲜橘的四季茶果文化。在县委、县政府的坚强领导下，瓢里镇积极实施“工业强县、农业富镇、生态美镇、文旅兴镇”发展战略，加速推进“富裕、美丽、和谐、幸福、魅力”新瓢里的建设步伐，全镇上下呈现出政通人和、心齐气顺、风正劲足的良好局面。