

我的致富故事

“农民大哥”勇闯电商直播新通路

□讲述人：文桂元

□整理/图片：记者秦丽云

通讯员蒋人轲 王云波

我叫文桂元，是灌阳县文市镇桂岩村岩口屯人，今年51岁。过去十来年，我在田里、地里摸爬滚打，是一个很普通的农民。但是，这些年，我怀揣着一股子不服输的劲头，向如今的年轻人学习，通过电商直播销售家乡的特色水果，逐渐闯出了一条致富新路子。

高中毕业后，为了不像父母那样做一个整日面朝黄土背朝天的农民，我曾先后到过上海、浙江、广东等地打工。2014年，我在浙江乌镇务工。那年11月中旬，第一届世界互联网大会在乌镇举行。那一次会议，让我对互联网时代的到来感慨不已，又充满期待。此后我了解到，国家在农村、农业、农民发展方面提供了很多利好政策。那段时间，我想了很多很多，一个念头在脑海盘旋：在外务工毕竟是离乡背井，何不回乡试试？

2015年，我回乡过年后，决定不再外出务工。我把目光投向了家里荒废多年的几亩土地，决心通过农业生产，用勤劳的双手，闯荡属于自己的致富路。

但是，回乡后种什么好呢？通过多方调查了解，结合家乡气候条件，我发现葛根淀粉含量高，生长周期短，易管理，还可以深加工成食品。此外，南方不少地区的消费者有食用葛根的习惯。于是，我决定种植葛根。

种植葛根的过程中，我就在思索如何把葛根卖出去，而网络电商销售符合时代潮流，是不二之选。于是，我联系网络公司在自家装上千兆宽带，通过网络寻找葛根的种植技术，学习电商销售经验。

然而，没有经验，没有资金，没有客源，没有物流园，在葛根生产为葛根粉后，我却没能通过网络销售赚到“第一桶金”。挫折让我沮丧痛苦过，但我不想轻言放弃。我选择认真总结经验，梳理各方面不足。

我所在的文市镇，桃李产业是支柱产业。2020年年底，我决定开辟新“战场”——种桃子。在种植之前，我到全镇多种植大户的果园考察、取经。为了挑选合适的桃子品种，我通过互联网查询、请教农技专家等方式，不断筛选。那段时间，熟悉我的朋友开玩笑说：“你挑选桃子品种，比挑老婆还认真。”是的，我真的非常认真。一方面，这是了解市场的第一步；另一方面，我知道新桃



▲近日，文桂元在桃园内采摘鲜桃。



◀文桂元在直播推介鲜桃。

品种有着传统品种无法比拟的优势。

几经筛选，我终于定下了中桃9号这个新品种。这个品种属于早熟，个头大，气味清香，颜色红润，果肉白色、脆甜，还很容易丰产，当时文市镇只有零星几户在种植，我觉得

市场前景肯定不错。选定了品种之后，我专攻种植技术，通过买书学、去网上学、向种植户请教等，不断丰富和积累管护技术。

在种植桃树的过程中，我没有停止对网络销售的探索之路。2022年，我开始尝试

直播带货。我知道，前些年探索电商销售，最大的问题在于我在直播销售环节上“学艺不精”。为此，我到县城参加了一个电商培训班。那段时间，我每天清早起床，骑摩托车30多公里赶到县城的培训教学点。培训完毕，又骑车赶回家中。我得到了网红老师的授课和指导启发，再次确认了自己要前进的方向——走电商直播带货销售之路，彻底改变“逢圩必赶”、等客上门等传统销售方式。为了让更多粉丝了解我，我把自己的网名“冲”改为更接地气的“农民大哥”。

学有所成后，我给自己布置了很多“作业”：把种桃过程制作成小视频发布在各个短视频渠道引流，组建粉丝团稳固客源，在直播间详细解说传统桃品种和新品种中桃9号的品种特性，制作小视频展示使用绿色无公害原生态的农家肥和物理杀虫种植、加工过程等。

或许是天道酬勤，也可能是方向对了，过去两年来，我的电商销售事业逐渐有了一些起色。2023年，我家的桃子还没有挂果，我就帮乡亲们卖桃子、李子还有雪梨等。没想到，短短数月，也能卖数千斤。这些成绩，让我信心倍增。

今年5月，我家的中桃9号首次挂果。因为管护到位，品相和品质都很不错。短短一个月的时间，4000多斤鲜桃，以12元/公斤的价格，被我通过电商平台卖完了，还囤了很多新粉。

这些年，我又忙着帮乡亲们卖雪梨，基本每天能卖两三百斤。虽然这个销量对很多人来讲太少了，但是对于单干的我来说，我已经很满意。我每晚直播，次日根据订单量去果园采摘，然后打包、发快递。全程一个人忙完一系列事情，确实让人很辛苦。不过，乡亲们都很信任我，很放心地把鲜果交给我销售。我想，不为自己，单是为了乡亲们，我也要在电商销售这条路上努力走下去。此外，来自天南海北的粉丝们收到鲜果后给我留言点赞，让我干劲更足了。

今年，我在原本5亩桃子的种植基础上，扩大了规模，目前已有50多亩。很多乡亲来跟我学种植技术、学直播技术等，我都毫无保留地跟他们分享。我深知，在互联网时代，农民也应该跟上时代，要掌握互联网知识和技术，并利用它们开辟出新的市场。

明年，我家桃树将迎来丰产期。我坚信：我这个“农民大哥”的“触网”之路，将越走越宽广。

探访桂林 百岁老人

被乡亲们赞“高颜值”的百岁老人唐孝亮

□本报记者秦丽云 通讯员黄剑蓉 蒋芳

百岁老人看起来像80多岁，还被乡亲们称赞“高颜值”，这位老人就是全州县黄沙河镇麻川村委毛竹村的唐孝亮。近日，记者前往毛竹村，一探究竟。

采访当日，天气晴好。记者跟随全州县黄沙河镇政府的工作人员来到了毛竹村的一座农家小院内。院前的凳子上，坐着一位穿蓝色衬衫、黑色西裤的老人。看到客人来了，老人起身招呼，又麻利地走进堂屋搬出两条长条凳，招呼大家坐下。记者注意到，老人个子挺高，身板笔挺，虽然头上有少许白发，但整个人看起来干净、利落，而且非常精神和帅气。就在记者误以为这位老人是百岁老人的家人或后辈之时，麻川村委副书记唐忠义上前介绍道：“这就是我们村的百岁老人唐孝亮。”此言一出，跟随记者一同采访的黄沙河镇的工作人员也忍不住赞叹：“这位老爷爷好年轻呀，看起来像七八十岁！”“我们村的人都这么说。”唐忠义笑着回应道，引得在场的人都笑了起来。

为了证明自己年逾百岁，唐孝亮老人拿出了户口本，上面清楚地写着他出生于1922年7月，今年已102岁。这一系列动作过后，记者发现，唐孝亮老人不仅形象帅气，而且身体硬朗，耳聪目明，交流起来很是顺利。他请记者参观他的家。记者发现，老人的家不仅院落、屋子干净，卧室也是整整齐齐，毫无异味。老人看到被子有点乱，连忙叠被子。他手脚麻利，三五除二就把被子重新铺平又折叠好了。记者想抓拍一张照片，差点来不及。实在是个麻利人！

老人告诉记者，他家三兄弟，他排行老三。父亲是地道的农民，一辈子勤恳务农，不幸在他5岁时英年早逝。母亲虽然勤劳，但因从小裹了脚，无法干重活。幸运的是，两个哥哥都比他年长，在父亲去世后，基本是大哥二哥养活了全家。他十三四岁的时候，大哥二哥先后外出参军，他成了家里的顶梁柱，每年都在田里

地里操劳。18岁那年，他很想追随大哥二哥的脚步前去参军，但是母亲希望有一个儿子陪在身边。为了更好地侍奉母亲，他留在家务农。

因为家庭经济过于穷苦的缘故，唐孝亮在40岁左右才成家，妻子是湖南人。婚后，夫妻二人生育了三子一子，儿子最小。家里吃饭的人多了，唐孝亮更是辛苦。本以为只要勤劳肯干，一家人总能慢慢把日子过好。不料，在儿子2岁时，妻子因病去世。从此，唐孝亮又当爹又当妈，把4个孩子拉扯成人。

唐忠义说，唐孝亮老人跟他父亲同辈。以前，他经常听父亲谈起唐孝亮老人，称赞他非常勤劳、能干。农村人干活，一般中午会回家休息，但是唐孝亮连中午也在田里、地里忙，几乎不休息。20世纪50年代中期，唐孝亮在村里当大队干部，带领全村人把旱地改水田，让全村的水田面积扩大了110多亩，成了村民们心中的大功臣。此外，虽然每天在田地里忙得全身泥巴，但只要不干活的时候，唐孝亮总是穿得干净、整齐，还把家里也打扫得很整洁，这让很多乡亲很是佩服。

过去十多年里，唐孝亮老人一直独居家中。原来，三个女儿分别嫁人，儿子又带着妻儿去外地务工，一年才回来两三次。不过，老人如今已是儿孙满堂，孙辈8个，曾孙辈3个。其中，最长孙辈已三十出头，年纪最小的孙辈还在读高中。虽然在外地务工的儿子经常请老人前往城市同住，但是老人不习惯城市的生活，往往住不到几天又回了老家。90岁之前，老人还种田种菜，90岁之后，儿女们劝他不要操劳了，他才放下了农活。

麻川村卫生所的村医蒋善珍是唐孝亮老人的侄儿媳。平时，老人的儿女们不在家的时候，蒋善珍就帮忙照顾老人。蒋善珍说，她经常上门给老人量血压、测血脂血糖，各项指标显示老人的身体状况很好。不过，困扰老人的却有

一个顽疾，那就是带状疱疹后遗症，皮肤经常发痒难耐。这几年，老人四处寻医问药，但至今还未治愈。

虽然独自生活，但是唐孝亮老人把生活安排得井井有条，有时候去赶圩，有时候在村里跟乡亲们闲聊。喜欢喝酒的他，每年会酿上200来斤的米酒，每天午餐和晚餐必喝一些。晚上，他八九点就睡了，一般凌晨5点左右起床，年轻时早起干活的习惯到如今都改不了。

临别前，记者请教老人保持比实际年龄年轻状态的秘诀是什么？老人笑了，他说：“根本没有秘诀。”老人邀请记者到了中秋或过年的时候，家人们都回来了，再来家里做客。他说：“那时候家里就热闹了。”说这话的时候，老人眼神里闪着光。

►唐孝亮老人。 记者秦丽云 摄



▲虽然已102岁，唐孝亮老人依然能动作麻利地叠被子。 记者秦丽云 摄

资源县：推动铸牢中华民族共同体意识进校园

本报讯（通讯员舒小琴 易孝国 邹金城）民族团结手拉手，大祥资源石榴红。近日，资源县与湖南邵阳市大祥区在资源县举办各族青少年民族团结进步交流活动。资源县第二小学和大祥区翠园小学签订交流协作协议书，并开展民族歌舞、三人板鞋、抛绣球等联欢活动，近200名学生代表互赠礼物，为传承文化、加强交流、构筑各民族共有精神家园增光添彩。

这是资源县贯彻实施“各族青少年交流计划”、加强对外交流以助力中小学校铸牢中华民族共同体意识而涌现出来的精彩一幕。

近年来，资源县高度重视中小学校民族团结进步教育，在做好“共居共学、共建共享、共事共乐”内部交流的同时，通过引进来、走出去、送下去等举措强化各族师生对外交往交流交融，推动各地各族师生相互了解提携、相互学习欣赏，互促互进，助力铸牢中华民族共同体意识提质增效。

在“引进来、走出去”过程中，资源县充分发挥粤桂协作和定点帮扶政策，不断加强与广东深圳市南山区教育战线对接交流。自治区民族团结进步示范学校资源县第二小学已先后与南山区西丽小学、南油小学开展互访交流、互相参观学习、互相借鉴经验做法，南山区2所学校带来的“在课堂教学中培养学生的核心素养”“因材施教，建设特色班级文化”和南山区支教队贡献的“识字基础上的国文积累”等专题讲座，赢得了现场师生们的阵阵热烈掌声与一致好评，热烈的互动交流增进了各民族师生在理想、信念、情感和文化上的团结统一。

同时，资源县利用湘桂山水相连、人文相亲的地理优势，创新开展多层次、多领域、多样化的团结进步联谊活动。去年来，资源县第二小学与湖南新宁县、邵阳市大祥区等地小学已开展“石榴花开一家亲 籽籽同心共交流”“湘桂儿童心向党 中华民族一家亲”等大型青少年交流活动5次，还争取以打造民族生态文化特色县为主题的2024年资源县社会科学普及活动周启动仪式在该校举行，多彩活动增进各族师生的文化认同；自治区民族团结进步示范学校资源县民族中学与新宁县联合举办“湘桂情 一家亲”各族青少年篮球友谊赛，促进异地各族青少年交往交流长效机制建设，助推“中华民族一家亲，同心共筑中国梦”理念落地生根。

资源县县城学校积极与乡村学校开展结对帮扶，经常送教下乡助力科教振兴。县实验中学与枫木完小的庆端午文化活动、资源县第二小学协同县教育局教研室到河口瑶族乡完小开展新课程标准培训并上示范课等，将节日喜庆和教育教学新理念、新思想、新方法送到基层一线，共同团结奋斗、共同繁荣发展，助推“休戚与共、荣辱与共、生死与共、命运与共”的共同体理念深入人心。

恭城：提供上门服务 不动产登记“动”了

本报讯（通讯员李茂香 刘雁佳）“我们这儿离县城那么远，你们还专程跑来上门办理不动产证，为我们家解决了大难题，真的太感谢了！”近日，恭城瑶族自治县自然资源局不动产登记交易中心工作人员特意为因年龄较大、腿脚不便的黄女士上门办理有关不动产的事宜，让其倍感温暖。

一本小证书，承载大民生。自2022年以来，恭城瑶族自治县自然资源局不动产登记中心实施不动产登记“上门服务日”活动，让不动产登记“动”起来，“活”起来，把惠企利民服务措施落实到实际行动。

该县不动产中心的工作人员在平时工作中通过政民互动、电话接听等收集整理行动不便、卧病在床、高龄老人等有办理不动产证困扰的需求信息。在“活动日”前，提前与申请人及其家属进行沟通，详细了解申请人的办理需求，随后每月定期安排经验丰富的工作人员，携带必要的办公设备和资料，确定区域后上门办理业务。

在服务过程中，工作人员向申请人及其家属介绍不动产登记的相关政策和流程，并详细核查申请人提交的相关材料，确保信息的真实性和完整性，指导申请人填写相关材料、在材料上签字按手印，高效完成不动产登记业务办理手续。

据了解，该中心“上门服务日”活动实施两年多以来，提供上门服务办理业务105人次，服务范围已由县城逐步扩大到各乡镇、村落，打破了不动产登记服务场所的限制，把不动产登记服务送到千家万户，群众的幸福感和满意度不断提升。

“下一步，我们将以开展‘服务日’为契机，进一步实现不动产办证方面上门服务纵横双向延伸，持续优化营商环境，全域全覆盖无差别办公，为群众和企业提供更贴心、更周到、更高效的服务。”该县不动产中心负责人赵德珍介绍说。



抢通道路

▲连日来，龙脊镇普降大雨，7月3日上午，强降雨造成G321线K663+050~K663+150处（龙胜县龙脊镇龙脊街道）上边坡发生塌方。经龙胜公路养护中心人员全力抢险，该路段于当天中午时分恢复半幅通行。

潘勇干 舒婉仪 摄