

乡村故事

永福林昭泽返乡创业，六年种植“洛神花”千余亩，年产值数百万，请看—— “洛神花”卖到阿根廷背后的故事



▲林昭泽在“洛神花”种植基地。

□本报记者刘菁 何月 李忠波
通讯员刘玉婷 文/摄

靠着好口碑
让“洛神花”发展成产业

2017年，林昭泽携家带口返回永福县三皇镇创业。2018年，试种植“洛神花”500余亩；2022年，带动三皇镇种植“洛神花”5000余亩，收获40余万斤，产值达100万元；2023年，带动全镇种植“洛神花”12000余亩，收获300余万斤，产值达360万元。

在不到十年的时间里，林昭泽通过努力让“洛神花”“红”遍三皇，2023年更是沿着“一带一路”让三皇产的“洛神花”“红”到了阿根廷。林昭泽在追梦的路上，也让乡亲们“钱袋子”在不知不觉中鼓了起来……

吾心安处是故乡
回乡开启创业梦

位于永福县西南部的三皇镇，是永福县相对偏远的乡镇之一，也是林昭泽的故乡。初见林昭泽，是在三皇镇的合作社办公室里。戴着眼镜、斯斯文文的林昭泽正拿起几朵深红色的干花放在茶杯里冲泡，妻子段华丽在一旁用手机记录着。当茶杯中干花遇水变成玫红色后，两人将视频发给收购商，全方位、不遗漏任何一个细节地热情推销产品。

10月底是“洛神花”收获采摘的旺季。在永福三皇镇的“永福乡知种养殖专业合作社”的厂房里，鲜艳欲滴的“洛神花”堆积如山，上百位采收工人围坐着，双手翻飞，正快速给“洛神花”去核。这些去核的“洛神花”将以干花或者鲜切的形式销往外地，甚至走出国门，沿着“一带一路”的方向销往阿根廷。

2001年，学习机械工程专业的林昭泽大学毕业，之后他留在杭州从事外贸工作。正是这份工作，让林昭泽认识到商业与外贸的魅力，“让产品走出去”的思维也成为林昭泽心中至关重要的商业理念。

2011年，在杭州电商行业腾飞的大环境下，林昭泽决定搭上电商发展的快车。而这趟“车”，林昭泽一坐就是十多年，靠着在杭州的经历，积累了大量的经验。在这些年里，林昭泽成家立业，成为两个孩子的父亲。尽管事业顺利，但也因为长期在外工作，疏于对孩子的教育和作为父母的陪伴，让他倍感愧疚。2017年，林昭泽决定放弃在大城市打拼，带着妻儿回到永福县三皇镇——这片养育自己的家乡热土。

“摸着石头过河”也许是所有创业者都要经历的一步。回乡的第一年，林昭泽便靠着电商经验开启了淘宝店铺的运营，并着手百香果、佛手柑等水果的种植，尽管“初出茅庐”，他还是靠着精心的运营，在第一年就赚到了钱。良好的开局让林昭泽迅速谋划下一步。

村里多是老人，劳动力大量外流，在田间地头干农活的人大都上了年纪，这是三皇镇面临的实际问题。因为种植的作物稀松平常，乡亲们勤勤恳恳种一年地，到头来收入依然微薄。尽管林昭泽从心底想实现他的电商梦想，但更想带着乡亲们改变现状，共同富裕。

林昭泽刚回家乡时，“洛神花”还只是村民家门口随手播种的乡间“野花”，即便放着不管，仍能开花结果。这让林昭泽看到了希望，他选中了“洛神花”种植，开启了创业计划的第一步。

“洛神花”也叫玫瑰茄，是一种中药材，具有降血压、解酒的功效，可以泡茶喝，补充气血、美容养颜。“洛神花”的保健价值有目共睹，且适宜在三皇镇栽种，不仅种植技术简单，投入成本低，不需要太多的人力投入，更重要的是，无论是加工前还是加工后的“洛神花”产品，都十分切合电商销售需要的便捷性。回乡第二年，林昭泽就开始着手“洛神花”种植。

最初，林昭泽试着种植了50余亩“洛神花”。到收获季节，林昭泽算了算，每亩地能产出“洛神花”约1800斤，直接以鲜花形式卖出去，比种植百香果、佛手柑赚得多。林昭泽知道自己选对了路。

“洛神花”的试种成功，打消了林昭泽关于“三皇镇是否能规模化种植‘洛神花’”的疑虑，接下来要做的，就是扩大种植面积以及拓宽销售渠道。于是，林昭泽通过劝说农户与自己合作种植“洛神花”，将50亩拓展到百余亩，同时利用自己在杭州学习到的电商知识、搭建的人脉，利用好电商平台，开展网络销售。通过互联网将三皇的“洛神花”卖到全国各地。

“我们村几乎家家都种，因为村里老人居多，种这个不需要花很多时间和精力，适合老年人种植。”三皇镇桐木村中帽屯村民黄凤蛟说道，“我去年种了5亩，增收1万多元，今年我还打算多种一点。”

“最忙的时候，我一天要跑好几家农户去谈合作。而我老婆就帮我处理网络订单，订单最多能达到一天接近2000单。她那段时间经常熬夜接单，很辛苦。”林昭泽说，好在付出的心血都没有白费，加入种植“洛神花”的农户越来越多，“洛神花”种植面积越来越大，从起初的50亩逐步扩大到2022年的500亩。而2023年的种植面积更是直接达到了1200亩，还辐射周边百寿镇、永安乡、广福乡等乡镇，深受乡亲们的信任。

“我带着乡亲们一起干，那我就不能辜负他们的信任。”林昭泽经过深思熟虑，拿出方案帮助村民，种植前不仅给脱贫户、残疾群众提供免费的苗和化肥，到了收获期他还对种植“洛神花”的村民进行1.5-2元保底收购。收购回来的洛神花需要加工，他还雇佣大量的周边村民务工。

经过林昭泽多年的苦心经营，如今林昭泽的“洛神花”种植产业已成为三皇镇政府对村集体经济的重要扶持对象。在政府利好政策下，林昭泽去年建好了总面积4500平方米的厂房，内含2个烤房、1个标准化食品生产车间、1个大晒场。未来还将修建仓库与冷库，同时挂牌“永福乡知种养殖专业合作社”，通过“公司+合作社+农户”的形式发展“洛神花”产业。同时，林昭泽还与广西农业科学研

院合作，约好定期派专家下村指导农户种植。看到“洛神花”种植带来的好收益，三皇镇马安村委也抢抓电商发展契机，推出“党建+电商+村集体”模式，参与“洛神花”种植。

稳步发展
让梦想脚踏实地开花

“去年到今年，‘洛神花’的种植面积翻了一倍，明年是否还会实现种植面积翻倍呢？”面对记者提问，林昭泽摇头，尽管在他估算里，“洛神花”的种植面积可拓展到上万亩，但林昭泽经过深思熟虑，谨慎选择了“订单式种植”的新模式。

“今年我们洛神花产量已经达到300万斤，但仍供不应求。”林昭泽说，为了补齐订单需求，他还向江西的种植户收购了近50万斤“洛神花”。即便“洛神花”销售如此火爆，林昭泽2024年仍计划扩展种植到1300亩左右，“坚决不能让老百姓一年的辛劳付之东流。”

为此，林昭泽马不停蹄地寻找销售渠道，好在功夫不负有心人。“2023年我接到两个方向的大订单，一个是奶茶行业的订购，另一个是来自阿根廷的订单。如

果我将这两个方向的合作做成功了，他们将成为我们两大稳定的订购方，届时我可以通过他们的需求再拓展种植。”林昭泽表示，无论是线上销售还是线下收购都有一定的风险，为了保证老百姓的付出有回报，最安全的做法便是根据市场需求来规划生产。而对于2024年拿下阿根廷的订单，林昭泽显得颇有自信，因为2023年已有110公斤的“洛神花”销往了阿根廷。

“‘洛神花’国内外其实都有广泛种植，想要让三皇镇产出的‘洛神花’占据一席之地，就需要我们做好细分市场的工作。”林昭泽表示，国外在“洛神花”鲜花这一块做得比较好，那么他就选择做好干花市场，严格控制干花食品的安全和品质，塑造产品优势，不与国外种植销售商正面对抗，打出属于三皇镇“洛神花”的销售渠道，这就是他下一步的计划。

梦想就是通过一步一个脚印实现的。经历过大都市的繁华后，林昭泽和妻子选择回到家乡，带领村民们种植“洛神花”，创办经营电商“夫妻店”，建立专业合作社，在这片充满着美好回忆的乡土上，用奉献、智慧、技术带领乡亲们走上乡村振兴的征途，共同编织“致富梦”。



▲林昭泽与妻子在打包产品。



▲林昭泽建好的烤房在烘烤完“洛神花”后，可用来烘烤罗汉果。



▲广西农业科学研究院专家(右二)到“洛神花”种植基地考察。



▲工人在合作社加工“洛神花”。

政协委员履职风采

增强“四种能力”助力灌阳加快推进“四个百亿”工程

——访灌阳县政协主席、党组书记陈礼兵



□本报记者周文俊 文/摄

“2023年，灌阳县政协聚焦加快推进灌阳县‘四个百亿’工程，通过委员视察、专题调研、对口协商、外出学习考察等多种方式，广泛凝聚社会共识，提出有针对性、前瞻性的意见建议，有力助力全县重大项目建设、产业振兴、乡村振兴等中心工作，取得良好成效。”总结过去一年的工作，灌阳县政协主席、党组书记陈礼兵深感政协在服务中心工作中大有可为。

2023年，灌阳县政协主动牵头负责灌阳县抽水蓄能电站项目。该项目投资约80亿元，对全县经济社会发展有重大引领作用。项目推进中，县政协主动担当作为，解放思想、创新求变、自我加压，采取超常规的举措推动项目快马加鞭，终于在2023年年底获得自治区项目核准，为今年全面开工建设奠定了坚实的基础。同时，充分发挥政协智慧，积极推动桂林市世界级旅游城市重点项目灌阳户外冰雪

旅游训练基地建设，预计今年1月建成一期项目并运营。

展望2024年，陈礼兵说，灌阳县政协将围绕落实《桂林世界级旅游城市建设发展规划》、打造长征文化体验区域开展专题协商，特别是充分发挥政协在文史资料征集的工作优势和人才优势，深度挖掘以新圩阻击战、绝命后卫师为核心的红色文化和旅游资源，为灌阳经济社会高质量发展贡献政协智慧和力量。

灵川:新食堂“入驻”学校 学生开心家长欢喜

本报讯(记者秦丽云 通讯员王道梅)近日，灵川县三街镇广化小学的学生们迎来了一件高兴的事，学校整洁干净的新食堂开张了，大家在寒冷的冬天吃上了美味热乎的营养午餐。

近日，记者来到广化小学的食堂看到，厨房内干净、整洁，工作人员正在忙着准备午餐。不久，两菜一汤的营养餐就准备就绪。“这些菜都是当天采买的，保证食材新鲜，孩子吃着也放心。”工作人员赵静说，她每天9点来学校配菜，11点左右开始炒，等到孩子们放学刚好可以赶上热乎乎的饭菜。

中午12点，随着下课铃声响起，学生们有序地在窗口前排队打餐。接过热腾腾的饭菜后，围坐在餐桌前津津有味地吃了起来。开心的笑容，洋溢在孩子们的脸上。据了解，灵川县三街镇广化小学如今共有

43名学生和11名教师。长期以来，该校学生的午餐都靠家长送餐解决。2023年3月，在上级相关部门和爱心企业的支持下，广化小学积极落实场地和设备安装等问题。经过数月的建设，该校共整合教职工宿舍4间共计224平方米的场地，作为食堂后厨和用餐场地。

食堂启用后，学生的营养膳食补助标准为每天5元，学生营养改善逐步实现从“吃得饱”向“吃得好”转变。此外，广化小学还参照学生营养标准，结合学生的饮食习惯，科学制定一周菜谱，为学生提供营养均衡、色香味俱全的午餐。

“自从学校开了饭堂之后，帮我们家长减轻了负担，家长再也不用每天做着事，又赶着煮饭送餐给孩子。小孩子也没有机会挑食，吃得更有营养啦。”家长何情高兴地说道。

履职尽责担当作为 促进各民族繁荣发展

——访龙胜各族自治县政协主席、党组书记杨桂姬



□本报记者周文俊 文/摄

“2023年，龙胜各族自治县政协把铸牢中华民族共同体意识作为‘纲’和‘魂’，贯穿到政协工作全过程，做到‘县委、县政府需要什么，政协就干什么’，深入调研，建真言，谋良策，有效助推全县经济社会发展。”回顾过去一年的工作，龙胜各族自治县政协主席、党组书记杨桂姬总结说。

杨桂姬介绍，去年龙胜县政协持续

开展乡村振兴、科教振兴、文旅振兴等委员行动，取得一系列较好成效。在桂林长发小寨生物有限公司建立“委员创新创业示范基地”，解决当地300多人的就业；鼓励委员创建“乡村振兴委员行动”示范点，助力乡村旅游业发展；联系协调委员企业安排就业500多人；发动界别委员发挥优势助力乡村振兴，带动群众发展罗汉果、百香果10万多亩。同时，持续开展“双联双创”，全体委员结对帮扶

群众300余人，为群众解决急难愁盼问题80余件。“建设铸牢中华民族共同体意识示范区委员行动”工作成果获得自治区政协领导肯定性批示。

杨桂姬表示，2024年，龙胜各族自治县政协将持续开展“大宣讲”“大协商”，紧扣县委提出的全力打造桂林“两山”转化排头兵的总体目标，履职尽责，担当作为，为龙胜高质量发展贡献政协力量，促进各民族共同繁荣发展。

马堤乡:政协委员开展“冬日暖阳行”慰问活动

本报讯(通讯员谢永爱)近日，龙胜各族自治县马堤乡组织政协委员走村入户开展“冬日暖阳行”慰问活动，积极宣传医保、养老、乡村振兴等党和国家的惠民政策，关心群众的生产生活，收集社情民意，为低保户、脱贫户、残疾困难家庭等送上油、米等生活物品及2024年新年祝福。

据了解，此次活动共走访慰问困难群众14户，在提高委员履职意识的同时，也增进

了政协委员与群众的密切联系。2023年以来，马堤乡政协委员联络站不断加强履职能力建设，积极参加各类培训、调研活动，深入村屯收集社情民意、撰写提案，促进农村经济社会发展。下一步，乡政协委员联络站将进一步强化责任担当，深入开展“乡村振兴委员行动”，通过联络站架起联系服务群众的“连心桥”，助力乡村振兴。