

苏冰荷：

深耕“蓝色沃土” 不吝授人以渔

□本报记者 黄敏

告别“四季菜篮子”南坡村，采访团继续前往下一个地点——北海市合浦县党江镇南城村，主人公苏冰荷就住在这个通过养殖对虾致富的村子。

苏冰荷是谁？她自己这样说是“我或许是第一批产业转型的农民，又或者是村里第一位饲料代理商，可能是村里第一位接触大棚养殖模式的养虾户，也可能是村里第一位农村普惠金融综合服务点的站长。但事实上，我不过是一位深耕‘蓝色沃土’的新农人。”

在自家花园的那块绿树成荫的精致小院里，苏冰荷给记者讲起她从“养虾小白”到“技术顾问”的经历。

●“小白”迫于生计回乡养虾

出生于党江镇坎村的苏冰荷，初中毕业后便跟村里的大多数人一样外出打工，做电子流水线工人，到过工地搬砖，也当过销售员。在外打拼几年后，她还是决定回到家乡发展。回来之后做什么？她开始并没有仔细想。

2001年，苏冰荷与丈夫刘仕宗回到了坎村。“以前我们种水稻，但由于田地靠近海边，偶尔海水倒灌导致土质不好，稻田的收成比其他村要低很多。”显然，在这片土地上，种植并不是好的选择。

此时有一条出路摆在他们夫妇面前，就是跟父亲养虾。20世纪90年代末，苏冰荷的父亲接触到外省的养

虾业后，开始将土地改造成虾塘，进入养虾行业，成为镇上第一批“吃螃蟹”的人。“我们夫妻俩回村后，租用了4亩地，从零开始跟着父亲学习养虾。”

苏冰荷回忆，那时候她跟着丈夫每天跟着父亲学习，从如何改造土塘开始，到如何选虾苗水质酸碱度，观察水质病害均衡……两人经常蹲在虾塘边观察，学会了看虾苗、管理虾塘……经过起早贪黑的学习实践，夫妻俩很快就上手了。2008年，一家子回到了刘仕宗的家乡党江镇南城村，承包了20多亩土地，扩大了虾塘的规模。

“一直以来，我们都是养殖南美白对虾，一来水的酸碱度比较合适，二来虾种的抵抗力比较好。党江这里咸淡水都有，相比其他地方的纯淡水或咸水养殖，我们养出来的虾口感更好，比较脆爽，而且抵抗力更强、生存率更高。”一聊起养虾，苏冰荷便打开了话匣子，“我们第一造虾赚了3万元，收入才开始翻了几番。从瓦房搬入了小洋房，生活条件焕然一新。”

看到苏冰荷一家养虾能挣钱，村民们陆续开始跟着他们养虾。村上乃至整个镇的对虾养殖产业慢慢发展起来。

●大胆创新“大棚养殖”抵御风险

养虾并不是没有风险。2008年，苏冰荷与丈夫刘仕宗回到了坎村。

“以前我们种水稻，但由于田地靠近海边，偶尔海水倒灌导致土质不好，稻田的收成比其他村要低很多。”显然，在这片土地上，种植并不是好的选择。

此时有一条出路摆在他们夫妇面前，就是跟父亲养虾。20世纪90年代末，苏冰荷的父亲接触到外省的养

“2014年，我们偶然发现塘里有死虾。起初并不在意，但几天后就发现有大面积的死亡。那两年闹春寒，水温低，虾无法正常摄食补充自身营养，壳炎不全，导致我和我其他养殖户的旱造虾几乎全军覆没，连绵不断，导致虾苗成活率低，对虾成活率由60%提升至95%，带动村民增收达1600万余元。”

不仅如此，对虾受到天气因素影响大，那段时间不少养殖户都因养殖环境、养殖观念、养殖技术等问题陷入了困境，甚至产生弃塘的想法。

为解决问题，党江镇政府通过政策扶持给他们的虾塘都通上了电，让养虾户晚上有了电动增氧机，弥补之前柴油增氧机动力不足的问题，对虾从亩产350公斤提升至500公斤，且大虾还曾反季节养殖，养殖次数从一年两造提升至三造。

“明年我们还会搭建更多的大棚，正式开始养殖冬造。”苏冰荷兴奋地告诉记者，冬造主要是在年底建棚投苗，次年的清明节左右即可错峰上市，这一造虾身价相对较高。“今年清明时的虾价最高将近70元/公斤，效益非常好。”

●授人以鱼不如授人以渔

“这种生态养殖模式既绿色环保，经济效益又高，我有责任也有义务传授给大家养虾，共同致富。”这是苏冰荷反复强调的一句话。

带动村民共同致富，苏冰荷做了什么？

多年来，苏冰荷和刘仕宗不断研究、探索养虾技术，并根据20余年的养殖经验，探索出一套塘控

藻类投喂式养虾技术。他们将技术要点印制成册，免费发放2000余本到党江镇虾农手中。有200余户虾农采用了此种养殖模式，对虾成活率由60%提升至95%，带动村民增收达1600万余元。

不仅如此，对虾销售的问题也解决了富余劳动力的就业问题。”通过苏站长的牵线搭桥，党江镇海峰水产有限公司每年从村里收购对虾，今年的收购量更是由原来的一天1万公斤提升到了2万公斤。

近年来，夫妻俩陆续开了两家饲料店，经营饲料、虾药等产品，其中一家就在开了村里。“这是我们村第一家饲料店，帮助大家拓宽农资获取渠道，告诉大家怎么养虾、怎么选择饲料、怎么挑选种苗。”如今，饲料店成了苏冰荷夫妇与其他虾农的交流平台，他们不定时举办技术交流会，大方分享交流养殖经验。

在苏冰荷夫妇的带领下，村里的虾农也跟随着他们的脚步，慢慢改变了传统的养殖方式，有十来户虾农也加入了大棚养殖的行列。

2020年12月，苏冰荷成为桂林银行农村普惠金融综合服务点的站长，为村民办理助农取款、社保代缴、生活缴费等便利服务的同时，也让村里80多户虾农享受到了融资便利。“大棚养虾前期投入比较大，不少村民都是利用桂林银行的‘富农贷’对虾塘

进行升级改造。”苏冰荷介绍说。

“党江的对虾质量好，十分受欢迎，在全国各地都十分热销。本地也有初加工的公司进行收购，并且为我们本地群众提供了不少就业岗位。既为虾农解决了对虾销售的问题，也解决了富余劳动力的就业问题。”通过苏站长的牵线搭桥，党江镇海峰水产有限公司每年从村里收购对虾，今年的收购量更是由原来的一天1万公斤提升到了2万公斤。

近年来，夫妻俩陆续开了两家饲料店，经营饲料、虾药等产品，其中一家就在开了村里。“这是我们村第一家饲料店，帮助大家拓宽农资获取渠道，告诉大家怎么养虾、怎么选择饲料、怎么挑选种苗。”如今，饲料店成了苏冰荷夫妇与其他虾农的交流平台，他们不定时举办技术交流会，大方分享交流养殖经验。

在苏冰荷夫妇的带领下，村里的虾农也跟随着他们的脚步，慢慢改变了传统的养殖方式，有十来户虾农也加入了大棚养殖的行列。

2020年12月，苏冰荷成为桂林银行农村普惠金融综合服务点的站长，为村民办理助农取款、社保代缴、生活缴费等便利服务的同时，也让村里80多户虾农享受到了融资便利。“大棚养虾前期投入比较大，不少村民都是利用桂林银行的‘富农贷’对虾塘



这是一种共同进步

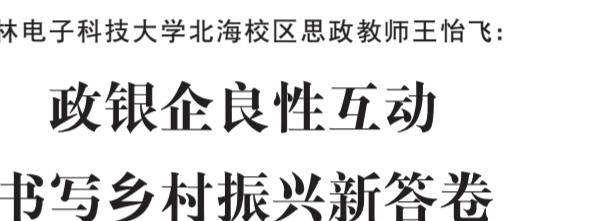
——访党江镇人民政府副镇长王文学

式比较灵活，妇女们可以早上做好饭收拾好家里，送孩子去上学以后，再来厂里做工，下午也可以按时去接小孩回家。对于妇女们来说，这样既能照顾家庭，还有务工增加家庭收入。值得一体的是，初加工车间的工作强度不大，对于年纪稍大一点的妇女也没有门槛，只要干活勤快，一个人一天能有100多块钱的收入。

政府层面对于这些企业给予了大力支持。王文学介绍说，农产品外包初加工产业一年有11个月是旺季，是一个惠及群众、实现村民们在家门口就业、促进乡村振兴的支柱产业。而党江镇离县城特别适合工业区建设，因此在镇上水产品外包初加工车间建成之后，该镇的妇女们基本没有固定上班。

为此，2021年，党江镇先引入了4家上规模的水产品外包初加工车间。经过两年发展，目前可吸纳超过1000人就业，其中大部分是当地的农村留守妇女。

“这些水产品外包初加工车间的用工形



对于参加“乡村振兴八桂行”合浦这一站的活动，我感受颇深，切实感受到国家实施乡村振兴战略的现实意义。

此次调研，我看到了党江镇政府、企业结合当地乡村特色产业与金融支撑，合力实现乡村振兴的生动实践。党江镇发挥区位优势，化挑战为机遇，将海水侵蚀的盐碱地转换成致富良田；党江镇海峰水产将虾加工与乡村留守妇女多的情况结合，创造了就业岗位，满足乡村留守妇女家庭工作两不误的需求，打造“党江模式”，提供了一种多元化的發展方式。

在调研途中，海峰水产负责人曾俊介绍，对虾的初加工基于一种弹性的工作时间，既满足了乡村留守妇女照顾家庭小孩客人的需求，又使得她们在空闲时间可以创收。物质上，留守妇女的钱包鼓了起来，精神上她们收获了满满的获得感，在劳动的过程中提升了幸福感，从某种意义上提升了妇女的地位，生活质量得到了保证，也激发了

（记者黄敏 整理/摄影）

农村内循环的活力。

此外，政府方面提供相关政策支持，为企业创造了良好的经营环境。银行为企业提供资金保障，为企业扩产、产品升级提供了有力支撑。民生就是最大的政治，政府、企业的良性互动，拉动了当地的营收，带动了当地的产业，不断提升当地的产业结构。

思想孕育于实践，教育升华于实践。此次，我们将思政工作与具体实践相结合，将思政与田间地头相结合，将“党江模式”与教学课堂相结合，绘制出一幅幅生动的画卷。未来，我们将继续带领同学们深入田间地头，将思政课堂同社会大课堂结合起来，将理论与实践相结合，不断引导学生将人生理想抱负落实到脚踏实地的行动中，将自身的理想信念同中华民族复兴的伟大目标结合起来，立鸿鹄志，做新时代的奋斗者。

（记者黄敏 整理/摄影）

桂林电子科技大学北海校区思政教师王怡飞：

政银企良性互动
书写乡村振兴新答卷

“金融下乡”激发乡村振兴“她力量”

□本报记者 李思静

扶持的规模和力度，起了无可替代的作用。

党江镇现在已有80多户虾农通过桂林银行享受到贷款绿色通道的融资便利，这也让当地的对虾养殖户蒸蒸日上，进而给众多农村妇女带来就业机会。

其中的苏冰荷更是养殖户变身成为农村普惠金融综合服务点站点长，一步从农民到“金融人”迈过去了。

“一种向中的生活正在被我们创造”，这是苏冰荷的自豪，更是众多因乡村产业振兴而改变命运的农村妇女的声。

我们在党江镇，当地一家对虾加工厂就容纳了300多名妇女就业，成为当地的乡村振兴帮扶车间，负责人曾俊最近又从桂林银行获得300万元贷款，准备新建一个加工厂，用工规模将扩大到1000人。

这里的“剥虾工”这个工种适合所有年龄段的女性，“工友们”年龄从18岁至55岁都有。她们在十指翻飞上，每天能获得120元至180元的计件工资，每人月收入从3000元至4000元不等，且灵活又弹性的工作时间不耽误她们照看家庭，赚的也不少，养家糊口不再完全依靠在外面打工的男人，这让她们很自豪，自己在家里的话语权也随着荷包鼓起来而变得硬气。那些年纪稍大的女工说：“我们年纪大了，外出基本找不到工作，现在在家门口打工，一个月能得到3000元，最多的时候有8000元。看到这样的收入，很多年轻人都从城里回来干了！”

但因为长期依赖男性在外务工的收入维持家庭经济，她们的家庭地位又难与“顶梁柱”匹配，且普遍面临“三重”、“四少”、“五偏”的难题。“三重”是体力劳动重、抚养任务重、精神负担重；“四少”是女性年龄小、经济开销少、夫妻见面机会少；“五偏”则是年龄偏大、文化程度偏低、教育子女能力偏差、与老人关系偏差、身体及心理状况偏差。

归根结底的原因是：钱不够！

因此，她们比任何人都迫切渴望“家门口再就业”，获得农业产出以外的货币化收入，以改善生活条件和自身地位。

就目前广大农村地区的实际情况而言，有产业才意味着有再就业。此时，金融力量更广泛、更深入地融入乡村产业发展和农民的创业，最难跨过的门槛是——仅靠农业生产所产生的资金和农民自有资金是远远不够的，还需要政府资金、金融资金以及社会资金的全面介入。

桂林银行此次“乡村振兴八桂行”调研采访所提供的多样样本，也让我们看到了金融资金助力农村产业兴旺的可行性。

从这个角度看，“金融下乡”创造美好生活，“金融下乡”改变农村妇女命运，并非“无心插柳”之举，而是金融服务乡村振兴过程中必然会带来的正能量。

在当下农村，在金融扶持产业、产业带动就业、就业催生创业的逻辑之下，农村留守妇女成为乡村振兴的享有者、受益者、推动者和建设者成为必然。

通过金融角度，柳州融安的桔红产业、桂平金田的油茶产业、钦州灵山的牛奶产业、北海各地的水产养殖产业等等，其迅速形成和壮大的过程中，金融资金

●产业扩张容纳“她能量”

规模化种植，那些在田间地头和生产车间里奔忙的身影，基本上是当地妇女。

在上林县白圩镇登山村，村民蓝海莉看到周边其他的村庄形成了韭菜花种植产业，也想加入其中，却面临资金和技术、销路等难题。了解到她的这个创业愿望，桂林银行南宁上林支行发动“朋友圈”，帮助蓝海莉和登山村村委，意向种植户代表共同前往的村庄“取经”。一趟走回来，蓝海莉有了计划，也有了信心：“有银行帮助，打算投入10万元先种10亩，我得觉得这个产业能行。”

能否像苏冰荷那样成为全村主导产业的带头人，我们不能为蓝海莉做出判断，但如蓝海莉这样越来越多的农村妇女的创业意识觉醒，这正是乡村振兴路上最令人振奋的现象。

而桂林银行为蓝海莉提供的帮助也带来一种启发：高度关注农村致富带头人、创业能手、新型产业领办人中的农村留守妇女，给予她们更多提升文化素质和生产技能的可能。主动为她们的产业发展搭建平台、提供服务，在助推她们成为“男耕女织”的同时，也能收获满满的获得感。

在调研过程中，该服务点站长苏冰荷介绍说，村民利用“富农贷”对虾塘进行升级改造，通过大规模养虾增加经济收入；在参观就业扶车间时，我也了解到企业主通过桂林银行贷款进行产业升级，在延长产业链的同时又能为村民提供更多工作岗位，并且将工厂直接建在村镇，使村民既能照顾家庭，又能就近务工增加收入。

这也让我们看到，在遵循市场经济价值规律的基础上，“金融下乡”可以充分发掘其在市场资源配置中的决定性作用。用金融手段，促进各种资源向农村倾斜配置，助推农村产业的形成、发展和完善，让越来越多农村妇女获得平等发展机会，促进持续增收，逐渐实现生活富裕，不断提升获得感、幸福感、安全感。

这也让我们看到，在遵循市场经济价值规律的基础上，“金融下乡”可以充分发掘其在市场资源配置中的决定性作用。用金融手段，促进各种资源向农村倾斜配置，助推农村产业的形成、发展和完善，让越来越多农村妇女获得平等发展机会，促进持续增收，逐渐实现生活富裕，不断提升获得感、幸福感、安全感