

他“捡破烂”40年，资助贫困女孩从初中读到研究生

“最美破烂王”10年资助女孩上学

□本报记者刘教清

通讯员黎晓蝶 周云 文/摄

在恭城瑶乡，李可忠算是小有名气，因为他从一名下岗工人转变成了“破烂王”，收购废旧物品达40年。最近十年，他默默支持一名贫困女孩从初中读到了研究生，女孩还光荣地成为了共产党员。

干脏累的活，却持之以恒地行人间大爱，李可忠的行为让很多人点赞：他不愧为“最美破烂王”。

在恭城镇吉祥街上，有一处排列着4个门面，里面放满了纸箱、书报、塑料瓶等，分门别类，堆叠整齐……这就是李可忠的废品收购站。

走上收购废品这条路，李可忠也是出于无奈。他告诉记者，原本他在恭城一家企业工作，后来因企业不景气，他下岗了。他没有专业特长，也没什么文化，“1982年10月，我开始收破烂。”

李可忠讲究信誉，心地善良，不仅收购价格相对稍高，还懂得“让利”，如不足1公斤的废品算1公斤，结账不到1元的零头算1元。因此，他的人缘很好，县城各单位的废旧纸箱、书籍、杂物等等，几乎都让他去收。

40年来，李可忠收购各类废旧品总重量达3000多吨，他也是恭城从事废品收购时间最长、数量最大的个体业主。

尽管李可忠只收废品，但他为人厚道，广结善缘。

2011年的一天，朋友告诉李可忠：在恭城三江乡三联村小河屯，有一名叫黄金霜的女孩，在她出生前3天，父亲耐不住贫困弃家而去，母亲身患小儿麻痹症行走不便，身高仅1.2米，且视力模糊……女孩出生后与母亲、奶奶三人相依为命，仅靠女孩的爷爷在外打工维持生计，家徒四壁，还住在漏雨的瓦房中。朋友第一次见到黄金霜时，她正在板凳上写作业，字迹漂亮，作文朴实。但黄金霜说：“我上完小学就不上学了，家里穷，要照顾妈妈……”朋友听了心里一阵



▲李可忠正在整理收购来的废品。为人厚道、乐于助人的他心态特别好，脸上常挂着笑容。

▲李可忠收购废品数十年如一日，但他从未嫌弃这份相对脏累的活，反而把挣来的钱，用于资助困难孩子。

酸楚，鼓励她说：“孩子呀，多读书才有出息，有出息了，才能更好地照顾妈妈。钱的事，我们来想办法！”

听完朋友的述说，李可忠被女孩的乖巧懂事打动。原本朋友想请李可忠每月资助女孩300元，直到她初中毕业即可，但李可忠“食言”了。

2011年9月，黄金霜踏入恭城民族中学就读初一。当年10月，李可忠就拿着500元来到学校，见到黄金霜时，发现她身材瘦小，脸色憔悴，但她却连连向李可忠鞠躬：“谢谢伯伯，我一定要好好学习！”

就这样，李可忠每月下旬就会把300元钱交给黄金霜的班主任。

黄金霜上高中阶段，爷爷因病过世，奶奶也瘫痪多年，对家庭的冲击很大。幸运的

是，李可忠一直关心帮助着黄金霜：黄金霜读初中、高中时，逢周末李可忠与妻子常一起接黄金霜到自家居住，煮可口的饭菜给她吃，将一些糖果放进她的书包中，还不断与黄金霜谈心，待她亲如家人。

面对好心人的“雪中送炭”，黄金霜更加勤奋好学，成绩一直较好。2017年，她顺利高中毕业，并考入陕西师范大学，成为了一名大学生。

黄金霜考上大学后，申请助学金交了学费，她一边刻苦学习一边做兼职；她不仅当了班干部，还是学生会干部，每天过得很充实。2019年大学三年级时，她还光荣地加入了中国共产党。今年黄金霜又考上了研究生，继续在陕西师范大学深造。

随着时间的流逝，黄金霜觉得，自己已长大成人，故在今年1月30日，黄金霜接收了李可忠转的300元后，表示以后不再让他转账了。“李伯伯资助我十年了，不容易。”黄金霜说，她要不辜负李可忠，通过自己的努力改变命运。

黄金霜的母亲虽然没有文化，但很懂道理。每逢寒暑假，母亲都让黄金霜拿几只土鸡和一些鸡蛋，去看望帮助过他们的人。“母亲教会了我做人要懂得感恩。”

记者还从恭城县委宣传部证实：在资助黄金霜之前，李可忠还分别资助了2名家境贫困的孩子长达3年和5年时间。李可忠说，作为一名曾经的下岗工人，有今天这番小事业，离不开政府和很多热心人的支持，“我回报社会一点是应该的！”

永福县委统战部： 绩效管理促清廉民企 培育创建工作

本报讯（通讯员谭美强 苏永锋）近年来，永福县委统战部充分发挥统一战线作用，以绩效管理为抓手，从落实主体责任、强化理想信念教育、加强监督检查引导三个方面推进清廉民企培育创建工作，取得初步成效。

以绩效管理为导向，联动统一战线成员单位落实主体责任。该县建立了由县委统战部牵头，县工商联负责，县纪委、县委组织部、县委宣传部、县公安局、县工信局、县市场监管局等部门协作推进工作机制，规范高效推进清廉民企培育创建工作。

以绩效管理为切口，增强民营企业理想信念教育。开展理想信念培训班、红色主题教育培训班、重走长征路等活动，多形式、多层次、多角度强化民营企业负责人、管理层、普通员工的理想信念教育，增强爱国意识和民族荣誉感。

以绩效管理为支撑，营造民营企业风清气正的氛围。指导企业完善企业内部廉政行为举报受理机制，落实廉洁谈话制度，要求党建指导员每月与2名以上企业高管谈话，企业高管每月与5名以上中层管理人员谈话，对关键岗位、重点人员早打招呼早提醒，防范廉政行为发生。



▲眼下，全州蕉江瑶族乡湾村罗汉果基地里，成片的棚架下挂满了清香诱人的罗汉果，一派丰收的景象。近年来，该村积极探索“党建+合作社+产业+农户”的经营模式，大力发展罗汉果种植、加工产业，通过土地流转、劳务用工、入股分红等形式带动200余户群众走上致富路。目前，该村共种植罗汉果1000余亩，每年解决劳动力季节性就业60余人次。同时，该村党支部带领由党员干部、农民志愿者组建的“红色领头人”队伍，走进种植基地、加工厂房，开展直播带货活动，借助互联网力量拓宽当地罗汉果销售渠道，推动瑶乡“土货”走出大山。

陶朝阳 王琳 摄

临桂区六塘镇：党建引领 收获致富“黄金果”

本报讯（记者刘健 通讯员周甜）通过农户“点单”，党支部“下单”，上级对应部门“配送”的形式，全年12名农业科技特派员深入田间地头，为黄金百香果种植开展精准技术指导20多次……今年以来，临桂区六塘镇六塘村推行“支部领航、政策引导、党员带头、能人带动”的产业发展机制，不断巩固农村党建基础，充分发挥基层党组织战斗堡垒作用，因地制宜大力发展黄金百香果特色产业，奋力谱写乡村振兴“绿色发展”新篇章。

该镇坚持本地人才培养与人才引进双管齐下，先进的人才管理促进黄金百香果产业发展，为六塘村增加了约100万元的村集体收入。合作社雇佣脱贫户20余人，带动村民通过种植、务工、土地流转及产业分红等形式增加经济收入。目前，该镇已实现黄金百香果种植水肥一体化滴灌技术覆盖率达100%，绿色防控技术采用达到90%，果园建有育苗大棚12个，全程使用垂直新技术栽培。

灌阳县大营村：荒地变身“聚宝盆”

□本报记者刘健 通讯员于姝敏 蒋为

近日，灌阳县水车镇的农户正忙着挖红薯、称重、装车，一派热火朝天的丰收景象，一旁负责记数的灌阳县水车镇大营村第一书记文神贵望着眼前的场景，脸上笑开了花。

“之前一直担心红薯长势不好、销售困难。现在红薯顺利收获卖出去，压在我心里的石头总算落地了。”文神贵如释重负地说。

据文神贵介绍，他是2021年到水车镇大营村担任驻村第一书记的，刚到大营村就有脱贫户向他诉苦，说自家土地流转的钱一直没到账，请第一书记帮协调解决。文神贵多方走访了解到，由于村民大量外出务工，大营村有700多亩土地无人耕种导致荒废，于是村干部就做群众工作，将这些田地统一承包给种植大户种生姜，一方面可以盘活土地资源，另一方面可以增加农民收入。但是由于种植管理不善加上疫情影响，还没等到生姜有收成，种植大户就放弃了，不仅租金没付给农民，土地也再次撂荒了。

如何把土地重新利用起来，发展哪种产业才不容易亏本呢？文神贵在仔细研究了大营村的土壤性质、计算了生产成本后，确定了发展思路——种红薯！说干就干，文神贵立即联系了灌阳红薯种植第一人、曾经闻名全国的“红薯大王”范国佳。但现在已经90多岁的范国佳行动不便，便委托他的儿子范勇来到大营村实地了解情况。范勇随后决定将这些土地租下来试种红薯新品种“西瓜红”。红薯苗种下后，经过悉心管理长势喜人，最后收获测产亩产量达5500斤。

“到我们大营村投资的种植大户不少，但是都做不久。开始我们对这回报不能收到租金也不抱希望，现在才知道第一书记种红薯的决定是正确的，种植大户不仅付了土地租金，还提供了就业机会，这几个月在这里做事，每月能有2400多块钱收入哩。”脱贫户时从英开心地说。

目前，大营村种植的300多亩红薯已全部被预订，每斤订价1.8元，预计可收入300万元。大营村计划明年将种植面积扩大到600亩，并将种植技术传授给农户，通过产业振兴带动村民致富。

美饰纵横投资集团
MESHI ZONGHENG

美饰美家装饰
MESHI MEI JIA
专注高品质性价比整装服务

集团补贴
惠享美家

年终

集团全区联动征集2023年样板房 集团补贴后仅需 799元/㎡

惠动八桂

享你所想，更全更有品质

咨询电话

0773-3853555

南宁兴宁区民主路6-8号4楼全屋（南宁筑帛店）
南宁市宾阳县广场南路东段13号（宾阳筑帛店）
桂林市恭城县人民医院斜对面（恭城美家店）

南宁市青秀区东葛路62号金汇大厦全屋（南宁塞纳店）
柳州市柳北区保利国际广场12层全屋（柳州筑帛店）
桂林市资源县丹霞世纪广场（资源美家店）

南宁市青秀区青秀万达金座24楼（南宁创享店）
桂林市象山区中山南路55号二楼（桂林美家店）
梧州市藤县津南路263号（藤县美家店）